

CYBER SPOT

ISSN:2148-5585

Mayıs, 2015 - Dört ayda bir yayınlanır.

Spot Dosya
Girişimcilerimize
"Devlet / Kamu
Destegi"ni sorduk.

"İşbirliğinin Böylesi"
Girişimcilerimizi
YAŞAR & BEDÜK
ile buluşturduk.



CYBERPARK'IN YENİ HIZLANDIRICI PROGRAMI

CAP

BİL-TEL CEBIT 2015'TE

Aysel Sabuncu Beyin Araştırmaları Merkezi

Ankara'nın iş ve paylaşım ağı... Ankara'nın teknoloji ve araştırma potansiyelini harekete geçirerek daha inovatif bir iş ortamı yaratmayı hedefler.

BİLKENT CYBERPARK

II. KULUÇKA MEZUNİYET TÖRENİ

Bilkent CYBERPARK
Kuluçka Mezuniyet Törenimizde
sizleri de aramızda
görmekten mutluluk duyarız !

PROGRAM

- 17:00 - 17:15 Açılış Konuşması: Bilkent CYBERPARK
17:15 - 17:30 Bir Başarı Hikayesi: SeoZeo
17:30 - 18:30 Türkiye'yi Uyandıran Adam ÖZGÜR AKSUNA ile
İkna, İletişim, Etkili Konuşma ve Markalaşma Üzerine Söyleşi
18:30 - 18:45 Mezun Firmalarımıza Madalya Takdimi
18:45 - 19:00 Gurur Tablosu - Bröve Asılması
19:00 ve Sonrası KV331 - Audio SynthMaster
"Gerçek Dorman" Performansı



www.cyberpark.com.tr

Cyberplaza B Blok, Kat:1
Dr. Fikret Yücel Konferans Salonu
05.06.2015 \ 17:00 - 19:00
LCV: kayit@cyberpark.com.tr

Ankara Teknoloji Geliştirme Bölgesi
Kurucu ve İşletici A.Ş. Yayın Organı

İMTİYAZ SAHİBİ
Canan ÇAKMAKCI

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
Faruk İNALTEKİN

YAZI İŞLERİ
Ferhan ŞENKON
Duygu AKTAY
İmran GÜRAKAN
Deniz BAKTIR
Uğur ÜNLÜKALAYCI

EDİTÖR
Emre YILDIRIM

GRAFİK TASARIM
Emre YILDIRIM

BASIM
Roark Reklam Matbaa
Zübeyde Hanım Mah.
Kazım Karabekir Cad.
Altıntop İşhanı 87/58
Altındağ ANKARA

YAYIN YÖNETİM MERKEZİ
Ankara Teknoloji Geliştirme
Bölgesi Kurucu ve İşletici A.Ş.
Adres: CYBERPARK, Cyberplaza
No: 4/B Kat 1, Bilkent 06800
ANKARA
Tel: 312 265 00 40
Faks: 312 265 00 48
info@CYBERPARK.com.tr
www.CYBERPARK.com.tr

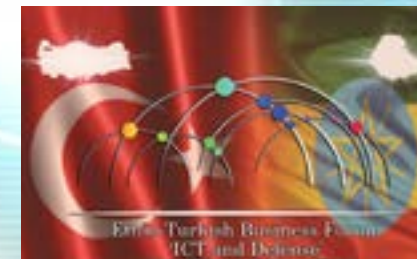
CYBERSPOT

İçindekiler

Haber ve reklamlarınızla yer almak istiyorsanız bizimle irtibata geçebilirsiniz.



Spot Dosya
**Devlet Destekleri, Kurumsal Hibeler,
Destek mi Köstek mi?**



Ethio - Turkish Business Forum



"İşbirliğinin Böylesi"
Girişimcilerimizi Yaşar ve Bedük ile buluşturduk.

CYBERSPOT - KONUK YAZAR

Devlet Gözünden Bilgi İletişim Teknolojileri
Veysel PARLAK

T.C. Ekonomi Bakanlığı / İhracat Genel Müdürlüğü

4

SPOT DOSYA

Devlet Destekleri, Kurumsal Hibeler, Destek mi Köstek mi?

8

SÖYLEŞİ

"İşbirliğinin Böylesi"

Girişimcilerimizi Yaşar ve Bedük ile Buluşturduk

22

CAP

26

BİL - TEL

30

UTTP

33

BOOTCAMP

34

GÜNCE

35

TTO

38

BİZ'DEN

42

ARAŞTIRMA MERKEZLERİMİZDEN

43

FİRMALAR

44

BASINDAN

50

TAKVİM

52

ARAMIZA KATILANLAR

54

2023 yılında 500 milyar ABD doları ihracat hedefimize adım adım ilerlediğimizi görmekteyiz.

T. C. EKONOMİ BAKANLIĞI
İhracat Genel Müdürlüğü
Veysel PARLAK



18. yüzyılda Avrupa'da başlayan sanayi devrimi, bildiğiniz üzere tarih boyunca eşine az rastlanır bir paradigma değişikliğine yol açmış ve rekabet, toplumsal sınıflar ve refah yeniden tanımlanmıştır. Yeni rekabet koşulları içinde var olabilen ülkeler, dünya ticaretini dönüştürmüş ve özellikle demiryollarının yaygınlaşması ile birlikte hammadde temininden satış sonrası servise kadar değer zinciri kavramı yeniden şekillenmiştir.

Öncelikle bilişim sektörünün Türkiye'deki en önemli temsilcilerinden olan **Bilkent CYBERPARK** tarafından hazırlanan **Cyberspot** dergisinin bu ayki sayısında sizlerle birlikte olabilmekten duyduğum mutluluğu paylaşmak isterim.

20. yüzyılın sonlarında sanayi devriminin yarattığı etkinin bir benzeri, muhtemelen etkileri bakımından daha önemlisi, **Bilgi İletişim Teknolojileri (BİT)** alanında yaşanmıştır. Her yaratıcı yıkım dalgasında olduğu gibi insanların sadece ticari anlamda değil, sosyal ve kültürel alanlarda da hayata bakış açısını değiştiren söz konusu teknolojiler sayesinde özellikle gelişmekte olan ülkeler büyük fırsatlar yakalamışlardır. Sanayi devriminin aksine BİT'in tabana yayılması, doğası gereği çok daha hızlı olmuş ve nitelikli insan kaynağının en önemli bileşenlerden biri olması sebebiyle doğru politikalarla birçok ülke hızla ekonomik yapısını dönüştürmüştür.

Bir örnekle açıklamak gerekirse Y2K krizi sırasında **Hindistan**'ın üstlendiği rol ve bu sayede ülkenin geniş bant ağ yapısında köklü gelişmelerin yaşanması ile birçok alt sektörün (çağrı merkezleri, teşhis üniteleri) ABD'den Hindistan'a taşındığını görmekteyiz. Burada **ABD** katma değeri daha yüksek alanlara yönelme şansını yakalarken

Hindistan için yeni pazarlar oluşmakta ve her iki ülke için kazan/kazan durumu yaşanmaktadır. Bu ve buna benzer birçok dönüşüm BİT sayesinde artık mümkün olmakta ve şirketler tedarik/pazar stratejilerini oluştururken artık global düzeyde oyun planları kurabilmektedir.

BİT'in bir diğer önemli yanı tüm sektörleri yatay kesmesidir. BİT tarafından dönüştürülmeyen ya da iş yapma biçimlerinde köklü değişikliklere gidilmeyen çok az sektör kalmıştır. Bankacılık, eğitim, sağlık alanlarında söz konusu etki çok daha net hissedilmektedir. İnovasyonların temelinde de yine farklı disiplinlerin kesişmesini görmekteyiz. Bu kesişmelere adeta bir katalizör etkisi yapan BİT Türkiye gibi geleneksel ürün pazarlarından ziyade katma değeri yüksek ürünler ile rekabet gücünü artırmayı hedefleyen bir ülke için çok önemlidir. Dünya Bankası tarafından yapılan araştırmalara göre gelişen ülkelerin geniş bant ağ yapısındaki yüzde 10'luk bir artış ülke büyümesine yüzde 1,4 oranında katkı sağlamaktadır.

Ülkemize döndüğümüzde umut veren bir tablo ile karşılaşıyoruz. 2023 yılında 500 milyar ABD doları ihracat hedefimize adım adım ilerlediğimizi görmekteyiz. Bazılarına göre bu hedef ulaş-

ması zor olarak görülse bile BİT gibi sektörlerin logaritmik büyümesi bizim ihracat hedeflerimiz için de bir gösterge olarak kabul edilebilecektir. Bakanlığımız bu vizyonla geliştirdiği politika araçları sayesinde BİT'e bütünsel bir bakış açısıyla yaklaşmakta ve sektörün kendine özgü bileşenlerini destek mekanizmaları ile uyumlaştırmaktadır. Bu noktada birçok Teknoloji Geliştirme Bölgesi'nin aktif olarak faydalandığı UR-GE destek mekanizmamızdan bahsetmek istiyorum.

Bugün ülkemizdeki işletmelerin yüzde 99'unu, 56 bini aşkın ihracatçımızın yüzde 98'ini ve ihracatımızın yüzde 60'ını oluşturan ve sayısı 3,4 milyonu aşan KOBİ'lerimizin, 2023 hedeflerimize ulaşmamızda öncü rol oynayacağı bilincinden hareketle, rekabet gücünü uluslararası platformda artıracak etkin destek sistemleri oluşturmak için önemli çalışmalar yürütüyoruz. Bu çalışmaların başında gelen ve kümelenme anlayışını temel alan ihracatta devlet yardımları politikalarımızın proje bazlı uygulandığı Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi-nin Desteklenmesi Hakkında Tebliği firmaların rekabetini artırmak, verimliliğini yükseltmek ve bölgesel kalkınmayı sağlamak için 2010 yılı sonunda yürürlüğe koyduk.

UR-GE Tebliği ile aynı değer zincirinde yer alan firmaların 3 yıllık bir süre boyunca kümelenme odaklı ve proje yönetimi yaklaşımı ile rekabetçiliklerinin geliştirilmesini ve uluslararası pazarlara açılmalarını amaçlamaktayız. Söz konusu uluslararası açılımlar özellikle BİT alanında faaliyet gösteren firmalar için elzemdir. Tebliğin Bakanlığımız, işbirliği kuruluşları, firmalar ve yurt içinden ve yurt dışından hizmet alınan eğitim ve danışmanlık firmaları olmak üzere dört paydaşı bulunmaktadır. UR-GE Projeleri kapsamında gerçekleştirilecek faaliyetler 4 ana kategori çerçevesinde belirlenmektedir

1) İhtiyaç Analizi, Eğitim ve Danışmanlık Faaliyetleri: İhtiyaç analizi UR-GE projelerinin en önemli aşamasıdır. Zira bir tedavi geliştirebilmek için önce doğru teşhis koymak gerekir. Bu safhada uzmanlarca firmalara ziyaretler düzenlenmekte ve firmalar 360 derece değerlendirilme-yeye tabi tutulmaktadır. Kurumsallaşma, yenilikçilik kapasitesi, kısa ve uzun dönemli stratejiler, pazar

hedefleri ve daha birçok alanda firmaların mevcut durumları tespit edilmekte ve gelişmeye açık alanlara yönelik eğitim ve danışmanlık özelinde reçeteler sunulmaktadır.

2) İstihdam: UR-GE projelerini yürütmek, Bakanlığımız ve ilgili aktörler arasındaki iletişimi sağlamak ve küme stratejisini şekillendirmek amacıyla İşbirliği Kuruluşu bünyesinde uzmanlar istihdam edilmekte ve proje kapsamında desteklenmektedir.

3) Yurt Dışı Pazarlama Faaliyetleri ve Alım Heyeti Faaliyetleri: Söz konusu faaliyetler teknoloji transferine yönelik de gerçekleştirilebilmekte ve özellikle Teknoloji Geliştirme Bölgeleri, Silikon Vadisi ve benzeri çekim merkezlerini ziyaret ederek gözlemlerde bulunmaktadır.

4) Bireysel Danışmanlık Desteği: Proje bittikten sonra 3 sene boyunca beraber faaliyet göstererek birçok alanda kendilerini geliştiren firmalarımızı bir süre daha kendi ihtiyaçları özelinde desteklemek adına bireysel danışmanlık desteği sağlanmaktadır.

UR-GE Destek Mekanizması ile proje başına yaklaşık 3 Milyon ABD Doları destek sağlamaktayız. Hali hazırda 6 adet Teknoloji Geliştirme Bölgesine ait toplam 11 adet UR-GE Projesi aktif olarak yürütülmektedir. Bir UR-GE projesinin başarılı olması için Bakanlığımız, İşbirliği Kuruluşları, Hizmet Sağlayıcılar ve Firmalarımızın uyum içinde ortak hareket etmesi olmazsa olmazdır. Bu bağlamda memnuniyetle belirtmek isterim ki Bilkent CYBERPARK tarafından yürütülen UR-GE Projesi birçok anlamda örnek bir proje olarak çeşitli mecralarda bahsettiğimiz bir projedir.

Biz rekabetçiliği yakalamadan ihracatı yakalayamayacağımıza inanıyoruz. Bu çerçevede ihracat odaklı olmakla beraber, asıl amacımız firmalarımızın küresel çapta rekabet edebilir hale getirilmesidir. Bu yüzden alınan teknik desteğin BİT gibi sektörlerde daha da önemli olduğunu düşünmekteyiz.

“Bilkent
CYBERPARK
tarafından başlatılan
Afrika atağının
diğer İşbirliği
Kuruluşları tarafından
dikkate alınıp
sürdürülmesinin
yerinde olacağını
düşünmekteyiz.”



“Bakanlığımız Bilgi
İletişim Teknolojilerini
ihracat stratejimizin
en önemli
yapıtaşlarından biri
olarak görmektedir.”

Bu kapsamda gerçekleştirilen birçok faaliyetin yanı sıra gerek yazılım özelinde alınan veri madenciliği, satış pazarlama eğitimleri, gerek küme oluşturmaya yönelik güven eğitimleri ile farklı bir vizyon sunan söz konusu proje yurtdışı pazarlama faaliyetlerini de aktif olarak kullanmakta ve ülkemizi birçok dış pazarda başarı ile temsil etmektedir. Özellikle Mart ayında gerçekleştirilen Etiyopya heyeti, pazar çeşitlendirmesini kendisine şiar edinen Bakanlığımız için çok önemli bir heyettir. Söz konusu heyet kapsamında Etiyopya’da iki günlük yoğunlaştırılmış bir program düzenlenmiş ve Etiyopya Milli Savunma Bakanlığı ve İstihbarat Servisi gibi önemli devlet kurumlarıyla sonuç odaklı ikili iş görüşmeleri gerçekleştirilmiştir. Avrupa Birliği ülkelerinde yaşanan finansal darboğaz ve son dönemde alevlenen komşu ülkelerdeki siyasi istikrarsızlıklar gibi etkenler pazar çeşitliliğin önemini bir kez daha ortaya koymuştur. BİT alanında ileri çalışmaları olan ülkemiz için sektörde Afrika özelinde birçok fırsat bulunmaktadır. Bilkent CYBERPARK tarafından başlatılan Afrika atağının diğer İşbirliği Kuruluşları tarafından dikkate alınıp sürdürülmesinin yerinde olacağını düşünmekteyiz.

Sizlere 2015 yılında yürürlüğüne giren ve Türkiye’de ilk defa uygulanacak olan İleri Teknolojiye Sahip Şirketlerin Alımına Yönelik Kredi Faiz Desteği’nden de söz etmek istiyorum. 2011 yılından beri uygulamakta olduğumuz yurtdışında yerleşik şirket alımlarına yönelik danışmanlık desteklerimiz sayesinde firmalarımız, vergilendirme, ithalat yasakları, lojistik gibi nedenlerle nüfuz edemediği

pazarlarda şirket alımları aracılığıyla yeni satış kanalları açmaktadır. Söz konusu süreci Bakanlığımızın da desteğiyle başarıyla tamamlayan firmalarla yapılan görüşmelerde şirket alımları ile ilgili ülkeler sektörlerde yıllar içinde oluşan markaların alımı ile büyük avantajlar sağlandığı, ayrıca çevre ülkelere satış kanalları açılması yönünden etkili sonuçlar elde edildiği somut örneklerle açıklanmıştır.

İleri teknolojiye sahip şirket alımlarının gerek know-how transferi gerek pazara giriş engellerinin aşılması noktasında sağlayacağı avantajlara binaen 2014 yılının ikinci yarısından beri süregelen çalışmalarımızı bu yılbaşında tamamladık. Oluşturduğumuz yeni destek mekanizması ile ileri teknoloji alanında faaliyet gösteren şirketlerin alımına yönelik kullanılacak kredilerin faiz giderlerini TL cinsi kredilerde 5 puan, döviz ve dövize endeksli kredilerde 2 puan olmak üzere toplam 3.000.000 ABD Dolarına kadar desteklemekteyiz. Ayrıca hali hazırda var olan yurtdışı şirket alımı danışmanlık desteği limitini %150 artırarak 500.000 ABD dolarına çıkarıp destek oranımızı da %75 olarak yeniden düzenledik. Bu çerçevede şirket alımlarının da BİT alanında ülkemiz için yeni fırsatlar sunacağına inanmaktayız.

Sonuç olarak Bakanlığımız Bilgi İletişim Teknolojilerini ihracat stratejimizin en önemli yapıtaşlarından biri olarak görmektedir ve bu alanda gerçekleştirilecek her türlü çalışmaya destek vermek üzere sizlerin fikirlerini beklemektedir. Yazımı bitirirken Bilkent CYBERPARK’a yürüttüğü çalışmalar için bir kez daha teşekkür etmek istiyorum.

Devlet Destekleri, Kurumsal Hibeler Destek mi Köstek mi?

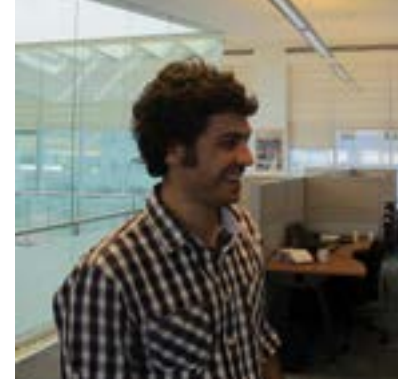


Devlet Destekleri, Karada Yüzme Antremanı mı?

girişimcilik “birisi size para aktarmadan” yapılan işti ve bu aşamaya gelinceye kadar geçen sürede yapılan şey sadece “karada yüzme antremanı”ydı.

İlk duyduğumuzda “İstanbul kıskançlığı” diyerek hafif bir tebessümle karşıladığımız bu tespiti benzer yorumları birkaç farklı şekilde de duyunca bu olayı araştırmak istedik.

Bizim yabancı ziyaretçilerimize övünerek anlattığımız her gün sayıca artan hibe programlarımız, cömert kamu desteklerimiz hakikaten girişimcilerde uzun dönemde negatif etkiler mi yaratıyordu? Gerçekten yıllar boyu hiç suya girmeden, karada “yüzme” taklidi yapan girişimciler var mıydı? Bu finansal desteklerin onların bugünlere gelmesindeki önemi neydi? Devlet girişimciyi desteklemek için bundan daha iyi ne yapabiliirdi? Bu konuyu yine sakinlerimize sorduk, değerlendirmelerini hiç katkısız aktarıyoruz. Cevap veren tüm sakinlerimize gönülden teşekkürü borç biliyoruz.



Girişim Şirketleri İçin Kamu Destekleri Ne İfade Ediyor?

Girişimcilik temalı etkinliklerin son yıllardaki olmazsa olmaz konusu kamu destekleri, kimilerine göre hızlandırıcı, kimilerine göre sadece teşvik edici, kimilerine göre ise kullanışsız. Üzerinde bu kadar çok tartışılıyor olmasının ana nedenlerinden bir tanesi de bu destek programlarının farklı sektörlerden, farklı ölçeklerdeki şirketler için farklı farklı anlamlara geliyor olması. Zira her sektör ve her şirket ölçeği “destek” kavramının tanımını kendisine göre yapabilirken, kamu destekleri bu esnekliğe ulaşmakta yer yer güçlükler yaşıyor.

Mustafa SAVAŞ
Kimola

Kamu Destekleri Me-saisi

Girişim şirketleri için kamu destekleri, sıkı araştırılması ve takip edilmesi gereken bir konu olduğu gibi aynı zamanda uzun vadeli öngörülerle planlama yapıp buna sadık kalınmasını gerektiren bir süreç. Kamu destek duyurularının takip edilmesi, yüzlerce sayfalık mevzuatları okuyarak şirketin gelecek planları ile örtüşen desteğin belirlenmesi, bu desteğe başvuru yapmak için onlarca sayfalık dokümanların doldurulması gerekliliği göz önünde bulundurulduğunda haftaları, ayları bulan “Kamu destekleri mesaisi” ortaya çıkıyor ve bu mesai, girişim şirketlerindeki hızlı gelişim içinde kelimenin tam anlamıyla bir lükse dönüşüyor. Bu konudaki iş yükünü hafifletmek adına hizmet veren danışmanlık şirketleri olsa da, genç bir şirketin gelecek planlarına etki edecek bu kararda girişimcinin dümenin başında olmasını bir zorunluluk olarak görüyorum. Aksi halde, toplam ömrü kamu desteklerinin süresine eşit olan hatta kamu desteği devam ederken ticari hayatını tamamlayan girişim şirketi örnekleri ile karşılaşmamız daha da muhtemel oluyor. Hal böyle

olunca girişim şirketleri için kamu desteklerinin cazibesi, kullanılabilirliği karşısında zayıflıyor ve pratikte ürettiği fayda ile zaman maliyetleri rekabet eder duruma geliyor. Bununla birlikte, gerçek anlamda inovatif olan fikirlerin kamu desteklerinden faydalanma konusundaki “talihsizliği”, yükselişini farklılaşmaya ve yeniliğe bağlayan girişim şirketlerinin, kamu destekleri ile yollarını ayırmasına neden olmakta. Girişim şirketleri ve girişimcilerin son derece kısıtlı zamanlarının ürünü olan kamu destekleri başvurularının sonuca ulaşamaması, telafisi çok zor olan kayıplara neden olarak bu alanda inşa edilmeye çalışılan ekosistemin gelişimine de zarar verebiliyor.

Ne Yapmalı?

Ne yapılması gerektiği sadece bu yazının konusu olamayacak kadar kapsamlı bir konu elbette. Bu noktada en faydalı modellerin geliştirilebilmesi için, destekleyen ve desteklenen taraftan temsilcilerin bir araya geleceği bir platformların oluşturulması

gerektiğini düşünüyorum. Yine de basitçe, ilk yıllarındaki şirketlerin 3-6 ay gibi kısa süreleri kapsayan çevik Ar-Ge çalışmaları için hızlı başvuru ve değerlendirme süreçlerinin işletildiği özel kapsamlı kamu desteklerinin faydalı olacağını düşünüyorum. Başvuru sürecinin basitleştirilmesi, girişim şirketlerine yük olan zaman maliyetlerini düşürürken, 3-6 ay gibi kısa Ar-Ge faaliyetleri düşük bütçeleri ile destekleyen kurumların risklerini de minimize etmiş olacaktır. Bu yaklaşım, kamu destekleri nezdinde bir “kuluçka şirket” kavramını ortaya çıkartacak ve bu şartlara uygun girişim şirketlerine bazı özel ayrıcalıkların sağlanmasını mümkün kılacaktır. Sonuç olarak nasıl ki olgun şirketler ile girişim şirketleri yönetsel açıdan aynı şekilde değerlendirilemiyorsa, kamu desteklerinden faydalanma, buradaki süreçleri ve riski yönetme konusunda da aynı şekilde değerlendirilmemeli. Girişim şirketleri, çevik ve yenilikçi ruhunu koruyarak kamu desteklerinden faydalanıp, büyüyebilirler.



Bir İstanbul yetkilisi **CYBERPARK**'taki toplantısına bu şaka(!) ile başlayalı tam 3 yıl oluyor. Ona göre kamu desteğine başvurmak ve iş planını buna göre kurgulamak demek, gelişimde yavaşlamak ve hatta rotayı hedeften başka yere döndürmek demektir. **Gerçek**



AB kaynakları gibi dış kaynaklı fonlarla birlikte TÜBİTAK gibi iç kaynaklı fonlardan da yeteri kadar faydalanan işletme sayısı oldukça az.

Mehmet SURAV & Hatice SAKARYA
IDVLabs

Gördüğümüz en büyük sorun şirketlerin kendi işlerini yürütmekten hem destek programlarını takip etmekte ve proje hazırlamaya zaman ayırmakta zorlanmaları hem de başvuru süreçlerini sağlıklı yürütememeleriydi.

Bizimle beraber, aylardır başvuralım dediğiniz ama iş yoğunluğundan bir türlü fırsat olmayan, kimi danışman akademisyenleri organize edecek dediğiniz projeleri zaman kaybetmeden hayata geçirilmesini sağlayabilirsiniz. Ayrıca, başlatmayı planladığınız projeleri de daha fizibilite aşamasında destek programlarına uygun olarak şekillendirmenize imkân sağlayabiliriz.

Bizim ülkemiz gibi gelişmekte olan ülkelerde özellikle Ar-Ge konusunda devlet teşviki neredeyse zorunludur. Bunun ana sebeplerinden biri, değişken ekonomik koşullarda, ancak kendi mevcudiyetini koruyabilen işletmelerin destek almadan Ar-Ge yapabilecek kaynağı ayırmasının neredeyse imkansız olmasıdır.

Daha önce TÜBİTAK, Kalkınma Ajansları gibi fon sağlayan kurumlardan gelmemiz, sonrasında işletmemizi kurduğumuzda edindiğimiz tecrübeler bizim destek sistemini hem mutfak hem de müşteri tarafından izlememizi sağladı.

Sermayesi olmayan yeni girişimciler için devlet destekleri büyük bir fırsattır.

Gökhan URUL
Intest

Devlet destekleri uzun yıllardır girişimcilerin en önemli dayanağı olarak yer almaktadır. Sermayesi olmayan yeni girişimciler için devlet destekleri büyük bir fırsattır. Ancak doğru bir seçim kriteri uygulanmayan fikirler de devlet desteklerinden faydalanabilmektedir. Sonuç olarak bir fikrin satış ve pazarlama açısından değeri düşünüldüğünde özel sektör haricindeki kurumların bu fikrin iş potansiyeline karar vermesinin güç olduğu gayet net görülebilir.



Günümüzde birçok girişimcinin hayali büyük bir iş kurmaktansa, devlet destekleriyle şirketini hayatta tutmak üzerine değişmiştir. Bu durum girişim ekosistemini oldukça kötü etkilemektedir. Devletin destekler konusunda daha iyi bir politika çizmesi tüm ekosistem için gereklidir. Uzmanlık gerektiren desteklerden faydalanma sürecinin yalın hale getirilmesi, fikirlerin Ar-Ge niteliğinden çok pazarlanabilecek ürünler ve "business" vizyonu üzerinden değerlendirilmesi tüm girişimcileri daha doğru amaçlara yönlendirebilecektir.



Ebru BAŞAK
BİLKENT TTO

SİSTEM YAKLAŞIMI ŞART!

Üretilen bilginin ekonomik bir faydaya dönüşebilmesi Ar-Ge ve inovasyon sürecinin sistemselsel bir yaklaşımla ele alınması, iyi yönetilmesi ve bu sistemi oluşturan tüm aktörlerin etkin çalışması ile gerçekleşebilir. Bu bugünden yarına olabilecek bir kavram olmayıp zaman ve emek gerektirir. Bahsettiğimiz sistem eğitimden başlayıp, sanayi politikası ve hatta dış politikamızı bile kapsayan bir yapıdır ve çok boyutludur. Burada devlet desteklerinin rolü çok kritik hale gelmektedir. Kullanılan finansmanın kaynağı sizlerin ve benim vergilerimdir. Dolayısı ile sistemin etkin çalışması için; tetikleyici rolü olan önlemler almak, yeterli kaynakları ayırmak, ayrılan kaynakları verimli kullanmak, kapsayıcı olmak, seçim süreçlerinde şeffaf ve adil olmak ve tüm bunları yaparken hesap verebilir olmak çok önem kazanmaktadır.

KAYNAK VAR AMA DOĞRU ve ETKİN KULLANMAK İÇİN UYGULAYICILAR HESAP VERİLEBİLİR OLMALI.

Avrupa'da yer alan pek çok ülkenin ciddi şekilde etkilendiği ekonomik krizde ilk tasarruf edilen ve gözden çıkarılan kaynak Ar-Ge destekleri olmuştur. Bu konuda ülkemiz kaynak sıkıntısı çekmemiş ve her zaman yeterli kaynağın olduğu politika yapıcılar ve program uygulayıcılar tarafından altı çizilerek dile getirilmiştir. Ancak bu konuda dikkat edilmesi gereken çok önemli bir konu vardır. Kabul etmek gerekir ki, Ar-Ge alanındaki faaliyetlerin dağınık, farklı anlayış, yaklaşım ve amaçlara göre değil, sinerji yaratmak için aynı stratejik çerçeve içinde yürütülmesi de sağlanmalıdır. Bu da destekleri sağlayan kurumlar arasında ciddi bir iletişim ve işbirliği gerektirmektedir.

GÜZEL GELİŞMELER VAR!

Son birkaç yıldır ülkemizde inovasyon ve Ar-Ge ekosistemini geliştirmek ve desteklemek için önlemler alınmaktadır. Takip ettiğimiz, katkı verdiğimiz ve Bilkent Üniversitesi olarak paydaşı olduğumuz yenilik ve girişimcilik ekosisteminin olgunlaşmasına katkıda bulunan pek çok program peş peşe tasarlanmakta ve hayata geçirilmektedir. Örneğin; 1512-Aşamalı Girişimcilik Destek Programı uygulayıcı kuruluş çağrısına Girişimcilik Modülünden de sorumlu olan CYBERPARK'ın liderliği ile 1 proje hazırlığı içindeyiz, 1000 Programı ile mükemmeliyet merkezi olmak istediğimiz konular hakkında bir eleme yaptık ve 3 konuya odaklanarak Ar-Ge Stratejik Belgemizi hazırlıyoruz, 1601-1 Girişimcilik

Eğitimleri için İşletme Fakültesi Girişimcilik Merkezi ile 1 proje önerisini geçen hafta sunduk, 1513-TTO Destek Programı ile Bilkent TTO'nun çalışmalarına ivme kazandırdık, 1515-İleri Araştırma Laboratuvarları Destek Programı bizim ve bizimle işbirliği yapmak isteyen pek çok Ar-Ge yoğun yabancı şirket ve araştırma merkezinin çok ilgisini çekiyor.

BÜYÜK RESMİ GÖRMEK GEREK.

Son olarak Ar-Ge niteliği yüksek araştırma projelerinde program mantığı ile fonlama yapmak, belirli teknoloji alanlarında küresel gelişmeleri de kapsayan vizyona sahip olan araştırma ajandalarına sahip olmak gerekmektedir. Desteklenen projeleri birbiri ile etkileşime geçirip ilerleyen dönemlerde ortak çalışmalarına olanak verecek mekanizmalara ve aynı alanda çalışan akademi ve sanayi paydaşlarını birbirine bağlayan kümelenme çalışmalarına da önem vermek gereklidir. Program yürütücülerin dönemsel olarak sorumlu oldukları programları çağın gereksinimlerine ve programın etki gücüne göre değerlendirip revize etmeleri de önerilen gelişime açık yönlerden biridir.

Türkiye'deki Ar-Ge ekosistemini daha iyi seviyeye getirmeyi hedefleyen kapsamlı ana plan oluşturulması, bunu hayata geçirecek programlar tasarlanması, ölçülebilir hedeflerin belirlenmesi ve uygulanmasının takip edilmesi bizi ileriye taşıyacaktır. Bu süreç her ne kadar politika yapıcılar, uygulayıcılar ve Ar-Ge aktörleri için bir öğrenme süreci gerektirse de, kaybettiğimiz vakti telafi etmek adına hata yapma lüksümüzün olmadığını kabul etmeli, birbirimizden öğrenmenin ötesinde, bunu yıllar içinde oturtan gelişmiş ülkelerin hatalarından dersler alıp, iyi yaptıkları konuları ise kendi ulusal dokumuza uydurmamız yararlı olacaktır.



B. Berna MORGÜL KILIÇ
CGM

Devlet Desteği “Katma Değer” Yaratır.

Biz, **CompuGroup Medical (CGM)** olarak, daha çok **Tübitak Teydeb 1501** Sanayi Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı'na ve ayrıca yurtdışı faaliyetlerimiz nedeniyle **Ekonomi Bakanlığı Döviz Kazandırıcı Hizmet Ticaretinin** Desteklenmesi kapsamındaki teşviklere ilgi gösteriyoruz. Her iki kurumun da, bizim gibi firmaların daha kolay yol alabilmesini sağlayan çok değerli destekleri mevcut.

Projelerde yapılan harcamaların yaklaşık olarak %60'ını destekleyen Tübitak Teydeb önceki yıllara kıyasla daha hızlı bir değerlendirme süreci işletiyor ancak yine de bu uzun soluklu bir yolculuk. Başvuru sonrasında değerlendirme sürecinde konuya uygun atanan hakemler tarafından Projenin Ar-Ge içeriği, teknoloji düzeyi, yenilikçi yönü, proje planı, kuruluşun altyapısı, projenin çıktılarının ekonomik yarara ve ulusal kazanıma dönüşebilirliği ölçülmeye çalışılıyor. Proje öneri hazırlıklarının buna göre çok düzgün yapılması ve hakem ziyaretlerinde doğru bir şekilde anlatılması kritik önem arz ediyor. Yaşadığımız ve diğer firmalardan da gözlemlediğimiz deneyimleri dikkate alarak şunu söyleyebiliriz; Tübitak **Teydeb 1501** programında,

firmanın kendi uzmanlığının dışında bir proje konusu seçmesi ve/veya Ar-Ge çalışmalarına özgün katkısının çok sınırlı olması büyük ihtimalle desteklenmeye uygun bulunmayacaktır. Ayrıca firmanın faaliyetleriyle örtüşmeyen bir konu gereksiz bir yatırım ve kaynak israfı oluşturabilir. Dolayısıyla firmanın faaliyetleriyle ve vizyonu ile doğrudan ilişkili konular seçilmeli, projede eğer firma dışından Ar-Ge veya test desteği alınacaksa ki örneğin üniversite ile işbirliği oldukça önemli bu hizmetlerin firma faaliyetleriyle paralellliği ve belli bir dengede olması dikkate alınmalıdır.

Özetleyecek olursak; Devlet Destekleri firmalara öncelikle maddi değer, devamında ise kalıcı bir takım değerlerin firma içine yerleşmesini sağlayarak kaliteyi artırıyor. Ülkemiz açısından baktığımızda; ekstra teşvikler sayesinde bölgesel farklılıklar gideriliyor, Teknoloji ve Ar-Ge bazlı ürünlerin üretiminin artırılması ithal ürünlere bağımlılığı azaltıyor. Bu sebeplerle bu destekleri çok önemli buluyoruz. Her ne kadar süreçler zor gözüksede, nitelikli istihdam veya dışarıdan alınacak uzman desteği ile daha kolay ve olumlu hale getirilebiliyor.

Devlet Desteğinde Model Değişimi Daha Faydalı Olacaktır.



Devlet desteklerinin girişimciler için çok önemli olduğunu düşünüyoruz. Devlet desteklerinde, projelerin standart bir finansal destekle desteklenerek izlenmesi modeli yerine, projenin başarılı olması için tüm imkanların kullanılması modeline geçilmesinin çok faydalı olacağına inanıyoruz. Desteğin miktarı standart olmaktan çıkartılıp projenin ihtiyaçlarına göre belirlenebilir. Ayrıca devletin diğer imkanlarından yararlanarak (personel, laboratuvar vb.) projelerin hayata geçmesi sağlanabilir.

Candaş URUNGA
ECAN Yazılım



Yücel TELÇEKEN
TTGV

Ülkemizde kamu kaynakları ile özel sektör Ar-Ge faaliyetlerinin desteklenmesine yönelik oluşturulan ilk programın yürütücüsü olarak 1991 yılında kurulan Vakfımız geride kalan 24 yılda kamunun Ar-Ge program yönetimine dair değişen politikaları çerçevesinde bu misyonla kurulmuş ilk ve tek kamu-özel sektör ortaklığı olarak varlığını sürdürmeye devam ediyor.

Bugüne kadar özel sektörün Ar-Ge ve yenileşim faaliyetleri için yarım milyar ABD dolarını aşan kaynağı yönetmiş bir kuruluş olarak bugün gördüğümüz, ciddi sayılabilecek kamu kaynağının hibe olarak farklı programlar ile özel sektörün kullanımına sunulmuş durumda olduğu. Bu durumun, **Ar-Ge'nin finansman problemini gündemden önemli ölçüde düşürdüğünü** düşünüyoruz. Bununla birlikte gelişen finansman imkânlarının mevcut kapasiteyi harekete geçirerek etkinliğini artıracak talep oluşumunda sıkıntılar yaşanabiliyor. Bu süreçte özellikle iş birlikleri ve iş fırsat algılarının tetiklenmesine ihtiyaç bulunmakta. Bu ihtiyacın karşılanmasında **TTGV** olarak sağlayacağımız finansmandan ziyade, bilginin açık ve hızlı paylaşıldığı, farklı uzmanlıklar arasında iletişim ve işbirliğinin sağlandığı bir platform olarak yerine getirebileceğimiz kritik bir fonksiyonumuzun da olduğunu değerlendiriyoruz.

Teknoloji geliştirme faaliyetlerine yönelik finansal destek programlarımızın tasarım ve yönetimine yönelik uzun yıllardır oluşturmuş olduğumuz deneyimi hali hazırda kendi öz kaynaklarımız ile yürütmekte olduğumuz **İleri Teknoloji Projeleri Desteği Programı (İTEP)** ve **Çevre Destekleri Programları** ile değerlendirmeye devam ediyoruz. 2015 yılında, söz konusu destekler ile iyi örnekler ve başarı öyküleri oluşturma hedefimizin yanı sıra desteklenen projelerin yaygın “etki” yaratma boyutu üzerinde de duracağız. Buna paralel olarak, çeşitli ortaklıklar ve işbirlikleri ile yaratılacak kaldıraç etkisi ile destek programlarının etki alanının ve ölçeğinin

genişletilebilmesi yönünde adımlar atmayı da amaçlıyoruz.

İleri Teknoloji Projeleri Desteği Programında 2015 yılı için öncelikli tematik alanları eğitim, sağlık, tarım ve çevre olarak belirledik. Desteklenecek proje çıktılarının teknolojik ve ekonomik etkileri ile birlikte sosyal ve çevresel sürdürülebilirlik etki boyutları da gözetileceğiz. Çevre Programlarımız ile de eko verimlilik, temiz üretim ve endüstriyel simbiyoz yaklaşımları çerçevesinde teknolojik yenilik içeren ve sektörel/ulusal bazda örnek ve TTGV portföyü açısından katma değer yaratacak projeleri desteklemeye devam edeceğiz.



www.ttgiv.org.tr



Do Major şirketi online müzik eğitimi sistemleri kurmak için kurulmuş bir startup'tır. Kullanıcısına enstrüman çalmayı öğreten enstrümanlarımız ve müzisyenlerin yeni şarkılar öğrenmesini sağlayan bir platformumuz var.

Biz 2014-2015 dönemi içerisinde TÜBİTAK 1512 programından destek aldık. Bu desteği daha çok fikir aşamasından prototip aşamasına geçiş amacıyla verilen başlangıç sermayesi olarak da tanımlayabiliriz. Projemizi başarıyla tamamlayarak bitirdik ve bu yazımızda iyi kötü düşüncelerimizi ve programın geliştirilmeye açık yönlerini ele alacağız.

Giray SONGÜL
DoMajor

TÜBİTAK'ın sağladığı 1512 desteği girişimciler için büyük bir nimet. Biz şimdiki durumumuza baktığımızda desteksiz başlayamayacağımızı kesin bir şekilde görüyoruz. Bu nedenle programa katıldığımızdan dolayı çok memnunuz ve global piyasada yer edinmek isteyen ve özgün bir ürün/ servisi olan tüm girişimcilere öneriyoruz. Programın sağladığı ücretsiz eğitim ve mentörlük sistemi girişimciler için çok yararlı. Ayrıca ilk başvuruda hazırlanan iş planı da daha önce hazırlamamış olan girişimciler için çok iyi bir değerlendirme oluyor. Programı genel olarak çok pozitif değerlendiresek de gelişmeye açık olan tarafları da yok değil. Gelişmeye açık kısımları alt başlıklar olarak hazırlamaya çalıştık.

Gecikme Problemi

Yeni başlanılan bir girişim, özellikle büyük bir sermaye ile kurulmamışsa, devletten alınan bu tür desteklere son derece bağımlı. Bu programlardan ödenen bütçe kalemleri bazen şirketin can suyu olabiliyor. Bu nedenle programın başında bütçesini hazırlayan girişimci, eğer ödemeler geciktirilirse çok zor zaman geçirebiliyor. Biz birinci ödememizi 4 ay, ikinci ödememizi 3 ay ve son ödememizi de 4 ay gecikmeyle alabildik. Eğer yarışmalardan kazandığımız ödüller ve öz sermayemiz olmasaydı bu gecikmelere dayanamayıp şirketi kapatabilirdik. Bu

tarz programlardaki bürokrasinin biraz azaltılıp hız kazandırılması gerektiği görüşündeyiz.

Lean-Startup Çekilişi

Biz yolun en başından beri **Lean Startup** modelini uygulamaktayız. Bu uygulama da **düşün-dene-yanıl-düzel**t sistematiğini işlemektedir. Dolayısıyla bir an önce yola koyulup müşteriye minimum geçerli ürünü vermeyi ve geri bildirim almayı gerektirir. Fakat **1512 programı**, üretilecek ürün veya servisin çok önceden belirlenmesi, tüm bütçe kalemlerinin sunulması gereken bir program. O nedenle şu anda dünyada tüm startuplar tarafından uygulanan bu model ile biraz çelişiyor. Bütçenizi dönem içerisinde revize edebiliyorsunuz ama revizelerin onaydan geçememe ihtimali var ve size çok yoğun iş yükü çıkarıyor. Lean startup modeli; ürününüzü bir an önce minimum olarak tamamlayıp, müşteriye sunmayı gerektirdiğinden, destek programlarında bir takım sorunlar ile karşılaşabiliyorsunuz. Bizim aldığımız destek bir girişim sermayesiydi ve programın bizden beklentisi 1 yıl sonunda ilk prototipimizi çıkarmamızdı. Fakat biz 3-4 ay gibi bir sürede ürünü bitirip, müşteriye sunup, geri bildirim alarak ürünü geliştirmek istedik. Bu aşamada program maalesef sizden bu tarz bir ara satış yapmanıza çok olanak sağlamıyor. Ara çıktıları satabiliyorsunuz fakat bu ara çıktıların tanımları biraz zor.

Programdan Sonrası

Bizce en büyük problem programdan sonra başlıyor. Biz program sonrasında **Ar-Ge**'mizi tamamladık ve seri üretime geçmek istedik. Fakat bu konuyla ilgili maalesef bir devlet desteği bulunmamakta. Çevremizde de aynı durumda olan bir çok startup bulunmakta. Örneğin; **1512 programından sonra 1507 programı ile destek bütçenizi arttırıp daha fazla Ar-Ge yapabiliyorsunuz**. Ya da çoğu şirket bir takım bütçe aktarmaları yaparak bu desteği üretimde kullanabiliyor. Fakat biz şirket olarak şu anda zaten az olan kaynaklarımızı Ar-Ge üzerine değil üretim & dağıtım ve satış üzerine odaklamamız gerektiğinin farkındayız. O nedenle bu tarz Ar-Ge devam destekleri yerine melek yatırımcı ve risk sermayeleri ile görüşüyoruz. Türkiye'de bu ekosistem de çok iyi oturmadığından dolayı zor zamanlar geçiriyoruz. Bize göre girişim desteği alan hemen her firma ürününü bir şekilde hazırlıyor ama destek bittikten sonra üretim yapamadığı için maalesef batıyor. Bizce Türkiye'deki devlet destekleri, Türkiye'de startup kurmanın en güzel taraflarından biridir. Sadece Ar-Ge değil, pazarlama ve yurtdışı desteklerinden de yararlanmaya çalışıyoruz. İnaniyoruz ki belli bir süre sonra en optimum modeller bulunacak ve Türkiye'nin girişimcilik sektörü bu programlar sayesinde daha da büyüyecektir.

Üretim tarafında ne kadar destek verilirse verilsin, üretilen şeylerin satılacağı inovatif, geliştirici, uluslararası standartlarda bir pazarın varlığı, yeni ürünler için en geçerli ve sürdürülebilir destektir.

Seçkin GÜRLER
LABRIS NETWORKS



Devlet destekleri **2000-2010** yılları arasında önemli ölçüde **Ar-Ge** için fiziksel kümelenmeler oluşturma, projelere finansman sağlama ve mikro girişimler ortaya çıkarmaya odaklandı. Son yıllarda gayretlerin uluslararasılaştırma, kalite ve rekabet gereklerinin tamamlanması yönüne kaymış olması, geliştirilme sürecinde olan ürünlerin yeni pazarlar bulabilmesinde büyük yardımcı olmaya başladı. Bu çabalar gerçekleştirilirken üreticilerin en çok zorlandıkları konu desteklerin kullanımında doğru yönlendirme ve danışmanlıklar alamamalarıdır. Artık oldukça fazla destek türü ve iyi bir destek bütçemiz olmasına karşın firmalar bu destekleri kullanmakta bilirkışı yönlendirmesinden mahrum kalıyor. Danışmanlık hizmetlerinin daha odaklı ve bire bir formatlara dönmesi ve gelişmenin takip edilebilir olması firmalarımızın bir sonraki seviyelere daha kolay çıkabilmelerine zemin sağlayacaktır.

Üretim tarafında ne kadar destek verilirse verilsin, üretilen şeylerin satılacağı **inovatif, geliştirici, uluslararası standartlarda bir pazarın varlığı**, yeni ürünler için en geçerli ve sürdürülebilir destektir. Sertifikasyon gereklerini yerine getirmiş yerli ürünlere pozitif ayrımcılık tanınması, konunun kurum personelleri insiyatifinden çıkarılarak, standart devlet tutumu haline getirilmesiyle mümkün olabilir görüşündeyiz. Bu tür bir desteğin duygusal temelleri dayanması da bu tür bir desteğin olmaması kadar yıkıcı etkilere sahiptir. Bugün birçok kurum yöneticisi duygusal olarak bağlandığı fakat beklediğini bulamadığı bir yerli ürün üzerinden tüm yerli üreticilerle ilgili genellemeler yapmaktadır, süreci ve geleceği değil o anı gözlemleyerek tüm faydayı yargılayabilmektedir. Devlet öne sürdüğü yapının arkasında durabilmek için yetkilendirme, denetleme, sorgulama faaliyetlerini eksiksiz yerine getirebilmelidir. Yerli üretilmiş ama uluslararası ürünlerin teknolojik yetkinliğine ve rekabet edebilirliğine ulaşamamış ürünlerin **Türkiye**'de kullanılıyor olması, kısa vadede bir kazanç gibi görülsede bu ürünlerden beklenen faydayı

edinemeyen kurumlar için gerileme, zayıflama ve hatta stratejik alanlarda iç ve dış güçlere karşı zayıf düşme olarak karşımıza çıkacaktır. Bu anlamda özellikle stratejik önemdeki konularda yerli üretimin olması beklenirken, üreticilerin ne kadar yetkinleşebileceği ve ne kadar ileri gidebileceği de gözetlenmeli, teşvik edilmeli ve açık, net olarak ilgili kurumlarca yönlendirilmelidir. Gereken konularda prototipler yaptırılmalı, referans projeler hazırlatılmalı, başarılı üreticilere ödüller, ek teşvikler ve daha büyük adetlerde alım imkanları tanınmalıdır.



Türkiye'nin Savunma Sanayi sektöründeki ana hedefi Türk Silahlı Kuvvetleri'nin dışa bağımlılığını azaltmak ve uluslararası rekabet gücünü artırmaktır.

Türkiye'de stratejik öneme sahip olan savunma sanayi sektöründe kullanılan ürün ve çözümlerdeki yerli katma değer payı bugün itibarıyla %50'nin üstündedir ve bu payın %70'lerin üstüne çıkması planlanmıştır. Türkiye'nin **Savunma Sanayi** sektöründeki ana hedefi **Türk Silahlı Kuvvetleri'nin** dışa bağımlılığını azaltmak ve uluslararası rekabet gücünü artırmaktır. Bu sebeple TSK ihtiyaçlarına yönelik üretim yapan ve sektörde faaliyet gösteren nitelikli Ar-Ge teknoloji şirketleri, yan sanayi üreticileri ve KOBİ'lere tanınan teşviklerin artması önem kazanmaktadır. Özellikle teknoloji geliştirmeye ve üretimine yönlendirilmeleri gereken Ar-Ge şirketlerinin yararlandığı teşviklerin artması temennimizdir. Özellikle **Tübitak, Ekonomi Bakanlığı, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın** sağladığı teşviklerin kapsamının genişletilmesi ve destek oranlarının artırılması, sektörün gelişmesini ve yerli üretimin artmasını sağlayacaktır.



Gizem KARABULUT
Meteksan Savunma

Kamu Desteklerinde Neler Değişmeli?



Gürsel YAPAN
Global Teknik

Ar-Ge çalışmalarında temel amaç Kamunun veya Sektörlerin ihtiyaçlarının karşılanması ve bilginin üretilmesidir. Ar-Ge çalışmalarına kısmen veya tamamen bağlı olan özel sektörü motive etmektir.

Yeni veya iyileştirilmiş ürün, hizmet veya üretim yöntemi geliştirmek ve bunu ticari gelir elde edecek hale getirmek için yürütülen tüm süreçleri kapsar. Yeni veya iyileştirilmiş ürün, hizmet veya üretim yöntemi geliştirme, yeni düşüncelerden doğar. Yenileme, sürekliliği olan bir faaliyettir. Bu nedenle, ortaya atılan, geliştirilerek işler hale getirilen ve sonuçta firmaya rekabet gücü kazandıracak şekilde pazarlanan bu fikirlerin ve sonuçlarının tekrar değerlendirilmesi yeni getiriler için yaygınlaştırılarak kullanılması ve bu sayede doğacak yeni fikirlerin ise değiştirme ve yenileme işlemini yani (**inovasyon**) faaliyetlerini doğurur. Teknolojik ürünün veya sürecin geliştirilmesinin yanı sıra, mevcut ürün ve süreçlerde önemli teknolojik değişikliklerin yapılması da bu kapsamda değerlendirilir. Bu değerlendirmeler aylarca süren bir değerlendirme olmaktan çıkmalıdır. Yoğun emek ve zaman harcanarak hazırlanan projeler 4-5 ay gibi zaman da incelenmektedir. Bu zaman için de daha önceden de bu tür Ar-Ge çalışmalarda yapılmış ise destek alamamaktadır.

Nasıl Olmalı?

Bu süre minimuma indirilmeli müracaat tarihinden itibaren 1 ay için de sonuçlandırılmalı alt yapı ve, yapılabirliklik kapasitesine bakılmalıdır.

EES olarak Devlet Desteğini artıralar, eksileri ve iyileştirmelerle anlatmak istedik.

Artılar

KOBİ'ler ve girişimciler için yeni teknolojileri öğrenebilme ve bu teknolojileri kullanarak ürün geliştirebilmesi. Ar-Ge yönetiminin kurumsallaştırılması. Araştırma kurumları ile işbirliği oluşturulması. KOBİ'lerin yurt dışı firmalarıyla rekabet edebilirliğinin artırılması. Projelerin yürütülebilmesi için finansal bir destek sağlaması. Nitelikli personeller ile çalışma imkanı sağlaması.

Eksiler

Değerlendirme ve izleme sürecinin uzun olması özellikle küçük ölçekli KOBİ'leri finansal olarak zorlaması. Değerlendirme sonuçlarının detaylı olarak yayınlanmaması. Geri ödemelerde yapılan kesintilerin geri bildiriminin detaylı olarak yapılmaması

İyileştirmeler

Başvuru ve izleme sürecinin kısaltılması ve sadeleştirilmesi özellikle KOBİ'ler açısından çok önemlidir. Proje Kabul edildikten sonra transfer ödemesinin kısa sürede yapılması. Projelerin ticari açıdan daha detaylı olarak incelenmesi. Sonuçlanan projelerin ticari açıdan değer kazanıp kazanmadığının takip edilmesi. Ticari açıdan başarılı ürünler geliştiren firmalara yönelik ek destekler sağlanmalı. Projelerin fizibilite aşaması için ayrı bir destek programı ile özellikle KOBİ'ler ve girişimcilerin iş fikirlerinin hayata geçirilmesinin kolaylaştırılması

Devlet Desteği Tüm Sektörler İçin Kaldıraç Etkisi Yapar.

Devletin özellikle bilişim alanında verdiği ve vereceği desteklerin tüm sektörler için kaldıraç etkisi yaratacağı unutulmamalıdır. Bilişim sektörünün yatay bir sektör olması nedeniyle bu alandaki her girişimin, her çözümün tüm ülkenin kalkınmasına olumlu etkisi olduğu bilinmektedir.

Destekler, tulumbadan su çekmek için önce kuyuya bir kova su dökmeye benzer. Dökülen bir kova su tulumbadanın çalışmasını ve sürekli olarak akar durumda olmasını sağlar. Bu anlamda değerlendirildiğinde devlet desteklerinin bir çalışmayı, bir projeyi, bir araştırmayı başlatmak için önemli ve gerekli olduğunu görürüz. Bir de destek alan açısından ayakta kalma ve sürdürülebilir büyümeyi sağlama çok önemlidir. Aç birine balık vermek bir yere kadar uygundur. Asıl önemli olan balık tutmayı öğretmektir. Girişimcilerin ayakta kalması için balık tutmayı öğrenmeleri gereklidir.



Haluk SAFİ
EES



İlker TABAK
Bilişim

Desteği alma süreci her ne kadar zor bir süreç olsa da destek kuruluşlarla iş planı hazırlanabilir.

Murat ÖZDEMİR
BİMETRİ



Devlet desteği yeni başlayan ve öz kaynakları çok güçlü olmayan bir firma için çok önemlidir. Özellikle kendi firmamı devlet desteği ile (BSTB Teknogirişim 2012 desteği) kuran biri olarak bu konuda çok faydasını gördüğümü düşünüyorum. Çoğu yeni başlayan firmanın devlet destekleri ile ilgili bilgisi ya çok az ya da hiç yok olduğunu gözlemledim. Her ne kadar ilgili destek veren kuruluşlar bu konularda tanıtımlar yapmakta olsa da yeterli kitleye henüz tam olarak ulaşamamış anlaşılan. Devlet destekleri (özellikle geri ödemesiz hibe destekler),

parlak iş fikirleri olan ancak bu fikirleri hayata geçirecek finansal destek bulamayan girişimciler için fikirlerini hayata geçirebilmek için biçilmiş bir kaftandır. Özellikle Teknogirişim gibi %100 oranında hibe olarak sağlanan destekler dünyanın başka hiçbir ülkesinde mevcut değildir. Ancak bu konuda doğru projelerin fonlanması ile ilgili yeterli teknik ve objektif değerlendirme tam olarak yapılamıyor gibi.

Başvuru sürecinin kolay olduğunu söyleyemem. İş fikrine sahip olmak yetmiyor, bu iş fikrini formal bir şekilde dökümantasyon için güzel bir iş planı, yapılacak çalışmaların iş zaman grafiği, işi yapacak ekip, Ar-Ge çalışmasının sonunda ortaya çıkacak ürünün satılabilirliği, pazar hedefleri gibi konulara çok iyi açıklık getirerek başvuruları yapmak gerekmektedir. Özellikle bu tür desteklere ilk kez başvuran genç girişimciler için işin en zor kısmı bence burasıdır. Son zamanlarda yine destek veren kuruluşlar iş planı hazırlamak konusunda eğitimler de organize etmeye başlamışlardır.

Her ne kadar planlama destek kuruluşları olsa da ilk elden yardım başvuru kurumun kendisinden alınmalı. Çünkü yönetmelikler ve uygulama esasları sürekli yenileniyor, dolayısı ile daha önceden bu tarz desteklere başvurmuş, almaya hak kazanmış ve projelerini başarılı bir şekilde tamamlamış şirketlerden bilgi almak sadece yapılacaklar hakkında bilgi verir. Ancak yine de kurumdaki yetkili kontaklardan bilgi alarak süreçleri ilerletmek biraz sancılı (!) olsa da yine en doğru yol olacaktır.



Pınar DİLMEÇ
Başarı Mobile

Başarı Mobile olarak hem uluslararası projeler ve hem de ulusal çaptaki destekleri takip etmekteyiz.

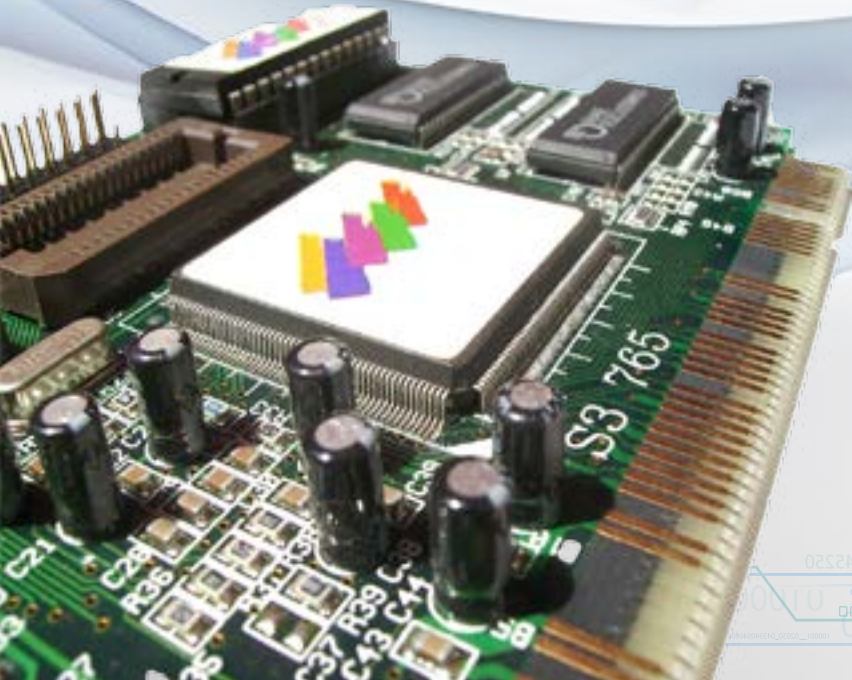
Başarı Mobile, 2010 yılında bir çözüm ortağı ile birlikte, ilk EUREKA projesinin konsorsiyumuna dahil olarak, TÜBİTAK'ın Uluslararası Ortaklı Destek Programları kapsamında destek aldı. EUREKA projeleri, pazar odaklı, kısa sürede ticarileşebilecek ürün ve süreçlerin geliştirilmesine yönelik projelerin desteklendiği uluslararası Ar-Ge destek programıdır. Programda uluslararası işbirlikleri oluşturulurken, projeler ulusal kaynaklarla desteklenmektedir. Projede en az bir yabancı ortak ile çalışıyor olmak ve her bir ortağın, kendi ülkesindeki fon sağlayıcısına başvurmuş olması şartlarına uygun olması durumunda Tübitak'ın 1509 programına dahil olabilirsiniz. Projenin bütçesinde bir üst sınır bulunmaz ve ayrıca proje süresinde de bir kısıtlama yoktur fakat TÜBİTAK başvurusunu gerçekleştirdiğiniz her EUREKA projesinin TÜBİTAK tarafından destekleneceği kesin değildir, ayrıca desteklenmesi kabul edilen projenin destek kapsamı daha düşük olabilir. Bunun dışında projenizi geliştirirken hem uluslararası süreçleri yönetmek, dökümanları ve raporları hazırlamak hem de ulusal formata uygun teknik dökümantasyon ve raporlamaları gerçekleştirmek, ulusal projelere göre daha fazla yönetimsel işgücü gerektirir.

Avantajlarından bahsedecek olursak; bu uluslararası projeler sayesinde, yeni teknolojilere kolay ve hızlı erişim sağlayabilir, diğer ortaklar ile know-how transferi gerçekleştirebilir, en önemlisi uluslararası alanda lider firmalarla çalışma olanağının sağlayabilirsiniz. Ayrıca yine diğer ortaklar ile birlikte yeni pazarlara açılma yolları oluşturabilirsiniz. Bize sağladığı bir diğer fayda da ilk projemizde oluşturduğumuz networking sayesinde 2012 yılında 2. ve 2013 yılında da 3. EUREKA projemize dahil olmamızdır. Uluslararası projelere dahil olmak için, kümelerin EUREKA Küme (Cluster) organizasyonlarına ve proje ortağı bulmaya yönelik uluslararası proje pazarı etkinliklerine katılmak faydalı olmaktadır.

Uluslararası projeler dışında, 2012 yılında Ankara Kalkınma Ajansı'na, Çevreye Duyarlı Yenilikçi Uygulamalar Mali Destek Programı kapsamında başvurduk ve destek aldık. Bölgesel Kalkınma Ajanslarının her yıl açtığı çağrılarını takip etmek ve bu çağrılara Ar-Ge projelerimize uygun olması durumunda başvuru yapmak, proje maliyetlerinize %50'ye kadar olan oranlarda fayda sağlayabilir. Halen geliştirmeyi planladığımız Ar-Ge projelerimize TÜBİTAK Ulusal

Destek Programları kapsamında destek alabilmek için proje başvuru süreçleri üzerinde çalışmaktayız.

Tüm bu farklı devlet kurumlarının farklı destek programlarına, ilk defa başvuru yaparken, danışman bir firma ile çalışarak, başvuru ve onay süreçlerinin daha deneyimli bir kişi veya firma ile yürütülmesinin sağlayacağı avantajlardan faydalanabilirsiniz. Daha sonraki aşamalarda ise isteğe göre kendi süreçlerinizi yönetebilirsiniz.



DIFFUSION CAPITAL PARTNERS

TÜRKİYE'NİN YENİ TEKNOLOJİ
TRANSFER HIZLANDIRICI FONU

Ülkemizin gelişmekte olan erken aşama girişim sermayesi pazarına yeni katılan oyuncuların Diffusion Capital Partners ortakları arasında yer alan **Haluk ZONTUL** ve **Altan KÜÇÜKÇINAR** pazarın durumu ve hedefleriyle ilgili olarak görüşlerini bizimle paylaştılar.



Haluk ZONTUL

Üniversite ve araştırma kurumlarında elde edilen teknolojik bilgi yoğun çıktılarının ekonomik katkıya dönüştürülmesini hedefleyen "teknoloji transferi" pazarı, Türkiye'de halen gelişme aşamasındadır.

Ülkemizde bu pazarın gelişmesine destek olmak üzere, son yıllarda TÜBİTAK kanalıyla da desteklenen üniversite teknoloji transfer ofisleri, akademik araştırmaların ve üniversitelerdeki bilgi birikiminin sanayiye aktarılması ve ticarileşmesinde önemli birer arz kaynağı olmuşlardır. Sayıları ve faaliyetleri giderek artan bu ofisler ve teknolojik girişimcilik için önemli altyapılar sağlayan teknoloji geliştirme bölgeleri ülkemizdeki potansiyelin değerlendirilmesinde önemli birer halkayı tamamlamaktadır.

Teknoloji transferine aday fikir ve girişimlere finansman kaynağı sağlanmasında ise, prototip aşamasına kadar olan teknolojik riske yönelik kamu proje destekleri önemli bir görev üstlenmektedir. Ancak bu destekler, ticari risklerin azaltılmasında önemli olan ölçek ekonomisi için gerekli kritik büyüklüğü hedefleyen yatırımlarda yetersiz kalmaktadır. Öte yandan, banka kredileri gibi geleneksel finansman yöntemleri ise bilgi yoğun girişimlerin değer tespiti ve fonlanmasında güvence şartlarını aşılamamaktadır. Ülkemizde göreceli olarak genç sayılabilecek risk/girişim Sermayesi (VC) pazarı da geleneksel olarak e-ticaret ve yurtdışı uygulamaların tekrarlanmasına dayanan iş modellerine sermaye katkısı sağlamayı tercih etmekte, teknolojik araştırma ve bilgi yoğun girişimlerin finansmanında yetersiz kalmaktadır.

Nitelikli girişimler ve fikirlerin ticarileşme için gereksinim duydukları kaynaklara ulaşmada, tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de teknoloji transfer hızlandırıcı fonlarına büyük

görevler düşüyor. Bu fonlar, erken aşama yatırımlarında söz konusu olan yüksek teknolojik ve ticari risklerin aşılmasında önemli kaynaklar sağlıyorlar. Ülkemizin bu özelliklere sahip ilk fonu, aralarında **Bilkent CYBERPARK**'ın da yer aldığı ulusal ve uluslararası saygın yatırımcıların katılımıyla 2015 yılı başında kuruldu. Diffusion Capital Partners teknoloji ve fikri mülkiyet odaklı fırsatlara gelişmelerinin ilk aşamalarında sermaye ve sermaye benzeri atımları yaparak bu fırsatları pazara ulaştırmayı hedefleyen teknoloji transfer yatırım fonunun danışmanıdır.

Fon, bu fırsatlara gerekli yönetim ve kurumsal desteği sunarak Türkiye'de teknoloji transferi alanına 30 milyon Avro'ya kadar yatırım yapmayı hedeflemektedir. Söz konusu yatırım faaliyetlerinin teknolojik bilgiye dayalı, katma değeri yüksek ürünler ve küresel firmaların oluşmasını hedefleyen girişimlere odaklanması amaçlanmaktadır.

FON ODAĞI

Fon, belirlenmiş üç farklı aşamadaki girişimlere yatırım yapmayı hedeflemektedir. Bu aşamalar kavram doğrulama, pilot/prototip aşaması ve çekirdek yatırım seviyesi olarak belirlenmiştir. Bu aşamalar birbirinden bağımsız olarak kurgulanmıştır ve yatırım fırsatları kendi özellikleri ve olgunluk seviyeleri göz önünde bulundurularak değerlendirilecektir.

Fon, üniversite ve araştırma merkezleri ile bağlantılı ve teknoloji ve/veya fikri mülkiyet geliştirme aşamaları içeren erken aşama proje ve girişimlere ve teknolojik inovasyona dayalı rekabet gücüne sahip KOBİ'lere yatırım gerçekleştirecek.

YATIRIM TİPLERİ

Fon, sermaye verimli çözümlerin değer yaratabileceği teknoloji odaklarına öncelik verecek. Sektörler arası (disiplinler arası) projeler, (örnek olarak bilişim ve hayat bilimleri, bilişim ve malzeme bilimi, biyoteknoloji ve malzeme bilimi, kablosuz teknolojiler ve bilgisayar teknolojileri, medya, internet ve veri analizi ile elektromekanik uygulamalar) ve inovatif uygulamalar yatırım için potansiyel adaylar olacaklar. Ek olarak, sosyal bilimlerin teknik alanlar ile irtibat içinde olduğu (insan-makine etkileşimleri, sistem mühendisliği, kavramsal bilimler vb.) alanlarda da fırsatlar izlenecek.

SEKTÖR ODAĞI

Fonun ilgi alanında yer aldığını düşünen girişimciler, bizimle contact@dcp.vc adresi aracılığıyla iletişim kurabilirler.



Ömer HIZIROĞLU



Alper KARAGÖZ



İSPAT

CYBERPARK'ın kurulacak
30. 000.000 Euro'luk fonda
Ankara'dan tek yatırımcı
olduğunu biliyor muydunuz?

Müzik Sektörü Girişimcilerimizden KV331 ve DoMajor, Ünlü Sanatçı Yaşar'la Müzik ve Teknoloji Üzerine Sohbet Etti.

Gitar çalmayı öğrenirken yaşadığınız zorluklar nelerdi?

Gitar yoktu o zaman, bulmakta zorlanıyorduk. İstanbul'da Tünel'de birkaç tane mağaza vardı. Nota bulmakta da zorlanıyorduk, nota kitabı ya da bugünkü gibi nota siteleri de bulunmuyordu o zaman. Bu sebeplerle ya kulaktan çıkartıyorduk ya da Eftal Dodu'nun elden ele dolaşan fotokopilerinden yararlanırdık. Bir de grup müzikleri şimdiki kadar kolay yapılamazdı; bir araya gelip çalışabilecekleri bir stüdyo ortamı bulmak çok kolay olmuyordu. Herkes tek başına çalabiliyordu. Grup halinde çalabilmenin etkileşimi sonraki yıllara kaldı. Ben profesyonel olabildikten sonra öğrenebildim, hep kendi başımıza başardık. İmkânlarımız yoktu ama çalışan gençlerimiz vardı. Şimdi her şey daha kolay, özellikle bu teknoloji sayesinde; sizin siteniz gibi akort öğreten siteler var mesela, ama şimdi de gençler çok çalışmıyor. Bizim zamanımızdaki yokluk beraberinde fazla çalıştırmayı getiriyordu.

Teknolojinin müzik üzerindeki etkisini nasıl yorumlarsınız?

Bu etkiye birkaç açıdan bakmak lazım. Birçok şeyi kolaylaştırdığı bir gerçek ancak bu kolaylıkta bazı şeylerin ruhunu yok ediyor. Bu yüzden akustik müziği her zaman daha çok sevmişimdir. Ama kayıt teknolojileri açısından müzisyenleri, aranjörleri, bilgisayarıcıları falan çok kolaylatan işler yapılabiliyor. Her ne kadar analog yapıları arasak da teknoloji de işleri kolaylaştırıyor ve üretime çok büyük katkı sağlıyor.

ODTÜ Elektrik Elektronik mezunu olan Giray Songül tarafından 2013 yılında TÜBİTAK 1512 desteği ile kurulan DoMajor, "Akıllı Gitar" geliştirdi. Do Major'un gitar çalmayı kolaylaştıran yazılımı ile gitar çalmak artık çok kolay! Giray'ın ayrıca besteci, şarkı yazarı, gitar hocası olduğunu biliyor muydunuz?



MyChordBook sizin döneminizde olsaydı müzik kariyerinize ne gibi etkileri olurdu?

İlk soruya benzer bir cevap vereceğim buna; ben çalışan biriydim, o zaman bu teknoloji olsa tembelleşir miydim diye düşünüyorum. Hayır, çünkü ben işimi çok büyük bir aşkla yapıyordum o yüzden çok da işime yarardı diye düşünüyorum. Şuan müziğe yeni başlayanların ya da repertuarını genişletmek isteyenlerin de çok işine yarayacağını düşünüyorum.

Türkiye'de 90'lı yıllarda yapılan müziklere şahit olmuş bir nesil olarak o yıllarda üretilen müziklerin günümüzde erozyona uğradığını görüyoruz. Sizce buna sebep etken nedir? Teknoloji? Kültür?

Aslında daha çok kültürle alakası var, teknolojinin çok etkisi olduğunu düşünmüyorum. Teknoloji müziği gerilemiş olamaz. Bütün değerlerdeki erozyon onu da etkiliyor. Genel olarak yeni değerler üretilmediği gibi var olan da korunamıyor. Her alanda karşımıza çıkan bu erozyon müzikte de var. Hep aynı tornadan çıkmış birbirine çok benzer şeyler, içtenliksiz, benim çok önemseydiğim şiirsellik yoksunu işlerle karşılaşırız, o yüzden de çok kalıcı olmuyorlar, mevsimlik oluyorlar. Ben bunu tamamen kültür erozyonuna bağlıyorum.

Beste ve sözleriniz kendinize ait. Teknoloji bu alanda işinizi kolaylaştırıyor mu?

Benden daha çok aranjörün işini kolaylaştırıyor. Ben çok anlamıyorum ondan ama etkisini çok çabuk görüyorum. Bir çalışmayı kaydediyorum, gönderiyorum, birkaç saat sonra bir altyapıyla karşılaşabiliyorum. Eskiden olsa bu süre birkaç günü ya da bir haftayı bulurdu. Artık bunlar için konuşmaya bile gerek kalmıyor, telefona kaydedip ses dosyası olarak gönderiyorum, benim göndermiş olduğum ses dosyasının üzerine hemen

gerekli düzenlemeler yapılıyor. Hatta metronomlu bile söylememiş olsam, onu metronoma oturtuyor ve bir cevap geliyor, ben de yapmış olduğum çalışmayı dinleyebiliş oluyorum. Bu kapsamda işimi kolaylaştırmış oluyor.

Müzik ile girişimcilik arasında bir bağ var mı sizce?

Do Major ve KV331 firmalarının ürünlerine baktığımız zaman iki konuyu çok iyi bir şekilde bağladıklarını görebiliyoruz.

KV331'in ürünü yurt dışına kadar açıldı; Rihanna, David Guetta bu ürünü kullananlardan sadece bir kaçı. (Bu konuda bir bilginiz var mı?) Bu ürün size kolaylık sağlar mı?

Biraz önce projelerini dinlediğimde fikir sahibi oldum. Daha önce de bahsettiğim gibi öncelikli olarak aranjörün işini oldukça kolaylaştırır. Albümlerin remixlerini yaparken daha büyük kolaylık sağlanabilir. Bir şarkıyı uzun bir süre boyunca çalışıp, çabalaşıp yaptıktan sonra onu farklı bir lezzette de duymak istiyor insan, bu yüzden remixlerin sınırsız sayıda yapılmasını da ben hep desteklemiştir, özellikle de dj'ler istiyorlar, yapıyorlar. Bazen bir mekânda kendi şarkımı remix versiyonunu duyuyorum ve bir bakıyorum Dj kendi yapmış. Güzel yaptıkları, sadece orda çalma amaçlı oldukları ve genelde de izin aldıkları için benim açımdan bir sorun yaşanmıyor.

İnisi

Yaşar'ın 9 listebaşı olmuş albümü ve 100'ün üzerinde bestesi olduğunu biliyor muydunuz?



BEDÜK

Bize Müzik ve Teknolojiyi Anlattı.

Easy gitar hakkında neler düşünüyorsunuz?

Özellikle yeni başlayanlar için, gitar eğitimi olarak çok faydalı görüyorum, hem başkasının parçalarını rahatça görebiliyorsun, ışık yanyor, tuş basmak falan, pozisyon da çok önemli gitar çalarken sana pozisyonu da gösteriyor. Tabii ki çok işe yarar, yani başkasının yaptığı şeyi neden yaptığını çözmek orada çok işe yarar. Özellikle yeni başlayanlar için harika bir ürün.

Müziğe nasıl başladınız? Gitar çalmayı öğrenirken yaşadığınız zorluklar nelerdir?

15-16 yaşlarında klasik gitar eğitimi alarak başladım, sonra sıkılıp elektro gitar aldım kendime. Daha sonra gitar eğitimini bıraktım kendim devam ettim. Sonra baya saçma sapan ucuz bir gitar almıştım onu da amfiye değil seksenlerden kalma kasetçalara takıp öyle çalışırdım, öyle başladım. Ondan sonra gruplar kurduk okul orkestrası falan filan derken hayatım müzikle geçti.

Müzik ile girişimcilik arasında bir bağ var mı sizce?

Kendine bir şey yapıyorsan sıfırdan bir şey yaratıyorsun sonuçta, o da bir girişimcilik o da bir bir mağaza, dükkan açmak gibi orada da hayallerini vitrine koyuyorsun. İlk albüm klibimi ihtiyaç kredisi çekerek şirketi kurduktan sonra çektim. 4-5 albümü kendim çıkardım, dağıtımı ilk Sony'e verdim sonra Columbia ile anlaştık vs. sonuç olarak hep kendimiz yaptık. Biz sürekli ilk kurulduğumuz sene 3-4 kere kredi çektik.

mini
SPOT

Bedük'ün
Türkiye'de
ilk RealD3D
3 boyutlu
video klibini
çektiğini biliyor
muydunuz?

ODTÜ Elektrik Elektronik mezunu Bülent Bıyıkoglu ve Makine mezunu Mehmet Bıyıkoglu tarafından kurulan KV331 müzik teknolojileri alanında Windows, MacOSX ve iOS işletim sistemleri için SynthMaster synthesier yazılımı dünyanın belli başlı synthesizer yazılımlarından birisi haline gelmiştir. Dünya'da ve Türkiye'de önde gelen DJ/Prodüktörler tarafından kullanılan bu yazılım ile KV331'in müzik teknolojileri alanında dünyanın bir numaralı web sitesi olan MusicRadar'ın "2014'ün en iyi synthesizer yazılımı" oylamasında 2. olduğunu biliyor muydunuz?



Peki, neden Death Metal?

Kendini aradığın dönem vardır ya işte her türlü müziğe gidersin; rocka da gidersin bluesa da gidersin işte o dönem ne varsa oralara giderken bulduğum yerlerden bir tanesiydi, aslında elektronik müzikten ziyade daha çok funkta buldum aradığımı. O dönemde House çok yükselmmişti 96 yıllarında House'un çok yükseldiği yıllar işte kulüp partileri vs. falan orda inceden Funky Houselar filan derken Jazz'a bir bakış aman yarabbi diyip geri dönüş. İşte disco funk bünyeye giriyor, zaten hep melodik müzikler dinleyip oradan yürüyüp gittim. Aslında bütün olay kendini bir şekilde bulmaktı ben de dans müziğinde buldum kendimi.

Teknolojinin müzikteki etkisini nasıl yorumlarsınız?

Teknolojinin müzikteki etkisi; şu anda elinde laptop olan herkes bir prodüktör olabilmeye yeteneğine sahip aynı şey gibi nasıl bütün resimler fırça ve tuvalle yapılıyor, fırçası ve tuvali olan herkes, kalemi ya da kağıdı olan herkes sanatçı ressam olma potansiyelinde oluyor ister istemez ama işte bir Van Gogh olmak ya da Michelangelo olmak zor oluyor. Bu sefer de teknoloji sana her şeyi yaratma imkanı sunuyor ama her şey senin yaratıcılığına kalmış oluyor, o yüzden herkes bir şey yapabiliyor ama sadece yaratıcı olan öne geçmiş oluyor, teknolojinin öyle bir şeyi var eskiden milyon dolarlık stüdyolarda yapabileceğin kaydın aynısı bir laptobun içinden garaj band ile bile yapabiliyorsun, öyle bir avantajı var ama onun içindeki kendi müzikal dünyanı bulmak zorlaşıyor herkesle aynı olmamak için kendi yolunu bulmak önemli oluyor. İşte kalem var. Tabii ki modern müziğin %90'ı synthesizer ağırlıklı oluyor. Bende de moog var moog la çok fazla şey yapıyorum hatta mesela vocoder kullanmak yerine volkbox-talkbox'la analog olarak yapıyorum vocoder olayımı talkbox'ta geliştirdim. Bunun da dijital domainde ne kadar analog tınıya yaklaşılabileceğine bakıyorum ama tabii digital domainde analog dünyada yazdığın bir şey sonra tekrar geri çağırmasıdır. Isınır ısındıkça tunning değişir vs. Onlarla tekrar uğraşmak yerine çok daha rahat yaptığın preset'i geri çağırabiliyorsun, yeni sesler çok rahat oluşturabiliyorsun onlara dikkat ediyorum yine. Aslında bütün müziğimi synthesizer üzerine kurmuyorum ama synth müziğimi açan şey oluyor genelde tam iki dünyanın buluşması oluyor aslında yeni recordlarda da elektronik dans müziğiyle dünyanın tam karışımını görüyoruz son zamanlarda. KV331 synthmaster synthesizerlarımın çoğunu oluşturuyor gerçekten, kayıtlarımda o istediğim analog tınıyı gerçekten veriyor. Çünkü genelde digital synthlerde çiğ kalabiliyor, illa bir sürü layer yapmak zorunda kalıyorsun, bu yüzden sıkıntı yaratabiliyor. Sint masterda öyle bir sıkıntı yok, hem presetleri çok yenileniyor, yeni şeyler geliyor sürekli yeni presetler çıkabiliyor ve kendin de onları manipüle etmek çok kolay oluyor ve gerçekten presetleri ve sesi çiğ gelmiyor, analoga çok yakın geliyor bana. Hatta çok sayıda analog synthesizerlarım var sanıyorlar. Synthmasteri

çok sayıda kullanıyorum özellikle leadlerde ve baslarda çok fazla etkili oluyor.

Kayıtlar nasıl oldu?

Tuvalette bile elimde telefon var benim. Tuvalette çektiğim çok kayıt var aklına bir şey geliyor mırıldanıyor bir melodi bir söz geliyor hemen kaydetmek istiyorsun. Burası bana ait Mixler bana ait kayıtlarla dolu. Bütün enstrümanları ben çalışıyorum. Yapamadığım yerde bizim Sefa'yı arıyorum geliyor koyuyor gitarı ya da üflemeli gerektiği zaman onları ben çalmadığım için Sefa destek veriyor. Perküsyonları canlı çalmaya çalışıyorum çoğu zaman ama canlıyla modellemeyi karıştırıyorum. O yüzden setlerim falan hep canlıdır vurmali çalgılarım, özellikle yeni yaptığım işlerde iyice canlı oluyor. Bir de bu stüdyoyu aldıktan sonra çok güzel bir vurmali çalgı ambiyansı var. Davulu belli bir yeri var. Tavanı yüksek, tam ortası çok güzel, davul kaydı yapılır. O yüzden uygun bir yere kuruyorum ufak bir davul mesela o dünyayla bu dünyayı karıştırmak bütün amaç, bütün amacım dijitalle dijitali karıştırmak.

mini
SPOT

Bedük'ün
bir Bilkent
Üniversitesi
mezunu
olduğunu biliyor
muydunuz?

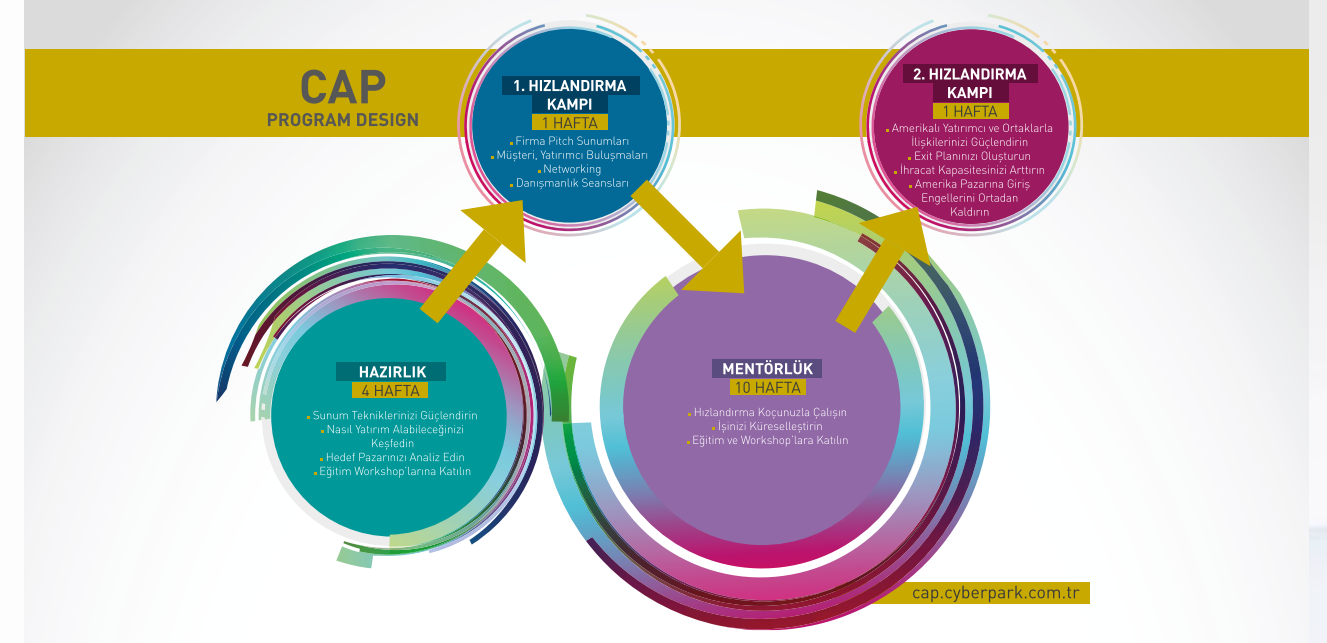
Amerika'dan Güzel Haberlerimiz Var!

CYBERPARK'ın bu sene ilk kez hayata geçirdiği, yazılım alanında faaliyet gösteren firmalar için özel olarak tasarlanan Türkiye'nin ilk hızlandırma programının 'CYBERPARK Accelerator Program' (CAP) Amerika'da gerçekleşen Hızlandırma Kampı'nın ilk turunu tamamladı.



CYBERPARK Hızlandırıcı Programı (CAP) Bilkent CYBERPARK ve Colorado'nun önde gelen Kuluçka Merkezleri'nden biri olan Innosphere işbirliğiyle tasarlanan 16 haftalık yoğun bir hızlandırma programıdır. Seçilen firmaların ihracat kapasitelerini arttırmak, ticari büyümelerini desteklemek ve global pazardaki Türkiye farkındalığını geliştirmek üzere özel olarak tasarlanan program, Ar-Ge süreçleri sonucunda ürünleri hazır hale gelmiş ve yazılım alanında faaliyet gösteren firmaları hedeflemektedir.

CAP PROGRAM PLANI



1. Hızlandırma Kampı

2015 CAP ekibi arasında DoMajor, ECAN, Seozeo, Bilişim Garaj Akademisi, Bama Teknoloji, Labris Networks, NCS.Net gibi Odtü Teknokent, Gazi Teknopark ve Bilkent CYBERPARK'tan firmalar yer alıyor. 11-18 Nisan 2015 tarihleri arasında gerçekleşen ilk kampta Amerika'daki girişimcilik ekosistemini yakından gözlemleyen ve yoğun bir eğitimden geçen CAP ekibi bol bol sunumlar ve müşteri görüşmeleri yaparak hem kendilerini hem de ürünlerini uluslararası pazarda tanıtmaya imkanı buldu. Oldukça verimli 1 hafta geçiren firmalar ayrıca 5 gün boyunca önemli networking etkinliklerine katılarak pek çok yatırımcı ve potansiyel alıcı ile tanışma fırsatı yakaladı. Türkiye'ye yorgun ama mutlu dönen ekip Haziran ayında gerçekleşecek 2. Kamp için hazırlıklara başladı.

2. Hızlandırma Kampı

20-27 Haziran 2015 tarihleri arasında gerçekleşecek 2. Amerika Kampı'nın odağında da yine yoğun müşteri ve yatırımcı görüşmeleri mevcut. Katılımcı firmalar Mayıs ayı'nın başından beri, mentörleri ile Amerika Pazarı'na yönelik çalışmalarına devam ederken, aynı zamanda küresel iş modelleri ve yabancı pazarlar hakkında da farkındalıklarını arttırmaya devam ediyor. 7 gün olarak kurgulanan programın 5 gününü Denver'da geçirmeyi planlayan girişimciler son 2 günde Amerika'daki girişimcilik ekosistemi için oldukça önemli bir etkinlik olan Chicago Tech Week'e katılacaklar.

ini
spot

İnternet sitemiz yayında!

<http://cap.cyberpark.com.tr>

2. HIZLANDIRMA KAMPI 1 HAFTA

- Amerikalı Yatırımcı ve Ortaklarla İlişkilerinizi Güçlendirin
- Exit Planınızı Oluşturun
- İhracat Kapasitesinizi Arttırın
- Amerika Pazarına Giriş Engellerini Ortadan Kaldırın



Neler Söylediler?

"CAP programında yalnızca startup'lar değil, stratejik ortaklık kaynaklarına erişme isteğinde olan firmaların da içerilmiş olması, şirketlerin büyümesini hızlandırma kavramına bakışın eksik olmadığını göstermektedir. CAP programı yerelde ortaklık süreçlerine hazırlama, Amerika'da hazırlıkları test etme ve sonuçlandırma aşamaları ile mantıklı şekilde tasarlanmış. Biz Birleşik Devletler pazarında ürünlerimizi sunmak ve Ar-Ge işbirlikleri fırsatlarını oluşturmak için programı en aktif şekilde kullanıyoruz. Bu programda stratejik ortaklık amaçlarımıza ek olarak Amerikan yüksek teknoloji yatırım dünyası olanaklarını, bir Türk üretici olarak daha hızlı büyümek için kullanmayı, bizim ve gönülden bağlı müşterilerimizin büyük çabaları ile bugüne gelmiş Labris Networks'ten milyar dolarlık bir başarı hikayesi çıkarmayı hedefliyoruz."

Oğuz YILMAZ
Labris Networks

"Bu program, bir yatırımcı ile şirket ilişkisi içerisinde öğrenilmesi gereken her şeyi tüm ayrıntılarıyla paylaşıyor. Bu yönüyle gerçekten çok değerli bilgiler öğrendik ve şirketlerimizi yatırım turlarına taşıırken doğru bilinç ile ilerleme ve ABD'deki yatırımcıların nasıl düşündüklerini öğrenmemiz konusunda çok faydalı oldu. Tüm CYBERPARK ailesine, Genel Müdür Canan Hanım'a ve teknoloji transfer ekibinden organizatörlerimiz Faruk Bey ve Deniz Hanım'a emeklerinden ötürü teşekkür ederim"

Yiğit KONUR
Seozeo

"CYBERPARK Accelerator Program (CAP)'e devam etmekte olan bir firma olarak CAP'in çok faydalı olduğunu düşünüyorum. Her şeyden önce program son derece iyi organize edilmiş. İlk Innosphere ziyareti öncesindeki haftalarda, danışmanımız Jeffrey Engell'la birlikte tüm grupların katıldığı çalıştaylar yapıldı ve bu çalıştaylar sonunda danışmanımızla birebir görüşmeler gerçekleştirilerek Innosphere'de geçirilecek ilk haftada firma ve projemizi en iyi şekilde tanıtabilmek için gerekli sunum, iş modelimiz ve firma özeti ortaklaşa çalışmalarla oldukça olgun bir seviyeye getirildi."

Candaş URUNGA
ECAN Yazılım

ABD ziyareti benim için çok faydalı geçti. Bunun iki sebebi var. Birincisi, yatırım almasam bile, ABD'de benim sistemimi kullanma potansiyeli olan bir eğitim kurumunu gezme şansım oldu ve gördüm ki iyi bir pazarlamayla Bilişim Garajı ABD'de bile satılabilir bir ürün. İkincisi, beraber ziyaret ettiğimiz Sparkfun firmasını tanımak benim için büyük avantajdı. Bu firmayı daha yakından tanıdıktan sonra, ülkeye dönüşümüzde bunların Türkiye'deki reseller firması ile temasa geçtim. Sparkfun firması alanında 1 numara olmakla beraber, okullara malzeme ve sağladıkları malzemelerin kullanım rehberini vermek dışında çok fazla bir şey yapmıyorlar. Bizim pozisyonumuz çok daha farklı. Orada da bir fırsat görünüyor. Ayrıca aldığımız eğitimler ve Jeff ile düzenlediğimiz dökümanlar oldukça faydalı oldu. Şirketin potansiyel yatırımcılara tanıtımıyla ilgili yapmamız gereken hazırlıkları öğrendik. Bir anlamda disipline olduk ve bunu nasıl yapacağımızı öğrenmiş olduk. Haziran ayındaki ziyaretin bu anlamda daha verimli geçeceğini düşünüyorum.

Selçuk ÖZDEMİR
Bilişim Garaj Akademisi



CYBERSPOT

CAP

CYBERPARK HIZLANDIRICI PROGRAMI "CAP" GİRİŞİMCİLERİ BAKAN IŞIK İLE BULUŞTU.



Bilkent CYBERPARK tarafından bu sene başlatılan "CAP" CYBERPARK Hızlandırıcı Programı'nın Birinci Amerika Kampı'nı tamamlayan girişimciler deneyim ve tecrübelerini paylaşmak üzere T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık ile bir araya geldi.



dinleyerek bunların giderilmesine yönelik çalışmalar hakkında bilgi verdi. Türkiye'de girişimcilik açısından oldukça yüksek bir potansiyelin bulunduğunu belirten T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı "TÜBİTAK - TEYDEB başvurularını kolaylaştırıcılarının ve bürokrasiyi ortadan kaldıracaklarının" müjdesini verdi. Girişimcilere verilen destek süreçlerinde "güvenin esas alınıp denetim mekanizmalarının sıkılaştırılması gerektiğini" ekleyen Işık en büyük amaçlarının 2015 yılında daha çok girişimciye ulaşabilmek olduğunu söyledi.

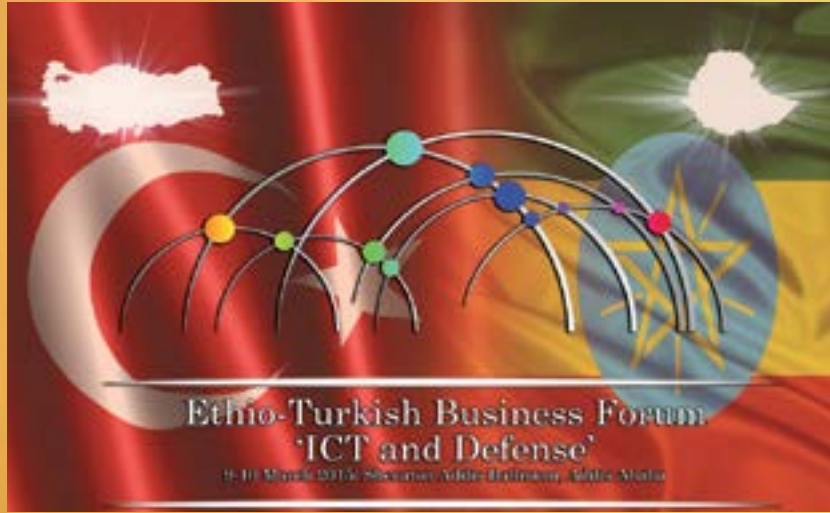
30 Nisan 2015 Perşembe günü Bilkent CYBERPARK'ta gerçekleşen toplantıya ayrıca T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, Kosgeb Başkan Yardımcısı Yusuf Keskin, TÜBİTAK Başkan yardımcısı Dr. Orkun Hasekioğlu ve Bilim Teknoloji Genel Müdürü Doç. Dr. İlker Murat Ar'ın yanı sıra Bilkent Üniversitesi Rektörü Abdullar Atalar ve UMRAM Direktörü Ergin Atalar eşlik etti.

Amerika Kampı'ndan henüz dönen girişimciler **CAP Hızlandırma programı** sayesinde Amerika pazarına nasıl açıldıklarını, global pazarlara yönelik eksikliklerini ne kadar iyi tespit ettiklerini paylaştılar. Programın stratejik ortaklık fırsatları sunmasına ek olarak, Amerika'daki yüksek teknoloji yatırım olanaklarını da daha iyi anlamaya yönelik tasarlandığını vurgulayan girişimciler, program kapsamındaki eğitim ve faaliyetlerin oldukça yararlı olduğunu altını çizdi. Girişimcilerin proje ve ürünleri hakkında detaylı bilgi alan Işık, ayrıca başta teknolojik ürün yatırımı olmak üzere ekosistemde yaşanan sorunları



Ethio-Turkish Business Forum

Etiyopya'da Büyük Bir Başarıyla Gerçekleşti



Türkiye'nin önde gelen teknoparklarından Bilkent CYBERPARK, uluslararası arenada başarılarına bir yenisini daha ekledi. Bilkent CYBERPARK'ın yaklaşık bir yıldır yakından takip ettiği Etiyopya'da 9 -10 Mart 2015 tarihlerinde gerçekleştirilen Ethio-Turkish Business Forum "ICT and Defense", Türk ve Etiyopyalı birçok firma, kurum ve kuruluşu bir araya getirdi.

Açılışını Bilkent CYBERPARK Genel Müdürü Canan Çakmakçı, T.C. Ekonomi Bakanlığı Addis Ababa Büyükelçiliği Ticaret Müşaviri Zülfikar Kılıç, Etiyopya Sektörler Birliği (ECSA) Başkanı GebreHiwot G. Egziabher, BTK Başkanı Tayfun Acarer ve Etiyopya Bilgi Teknolojileri ve İletişim Bakanı Peter Gatkuoth Gey'in yaptığı İş Forumuna ülke çapında büyük ilgi gösterildi. Türkiye'den aralarında Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK), T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, T.C. Ekonomi Bakanlığı, Makine ve Kimya Endüstrisi Kurumu (MKEK), Türk Eximbank gibi kamu



kurumları ile bilişim ve savunma alanlarda faaliyet gösteren birçok firma temsilcisinin yer aldığı 40 kişilik heyet Etiyopya'nın başkenti Addis Ababa'da oldukça başarılı temaslarda bulundu.



Sheraton Otel'de gerçekleştirilen İş Forumu boyunca Türk firmalar, bilişim ve savunma sektörleri başta olmak üzere pek çok Etiyopyalı firma, kurum ve kuruluşla görüştü. Etiyopya Savunma Bakanlığı, İstihbarat Başkanlığı, Ethio Telecom, METEC ve başlıca bankalar temas kurulan kurum ve kuruluşlardan bazıları oldu. Sivil projeler için otelde düzenlenen birebir görüşmelerin yanı sıra, savunma sanayi kuruluşları Savunma Bakanlığı ve İstihbarat Başkanlığı gibi ilgili kurumları yerinde ziyaret ederek kendilerini ve projelerini tanıtmaya, kurumların ise bu doğrultudaki ihtiyaçlarını dinleme imkanı buldular.



CYBERPARK'tan İhracat Hedefine 1 Milyon Liralık Açılım

Bilkent CYBERPARK, Türk yazılım firmalarının Avrupa, Afrika, Ortadoğu ve Türk İşbirlikler'e açılması için sadece 2014 yılında 1,2 milyon liralık yatırım yaptı. Yatırımların bir kısmı T.C. Ekonomi Bakanlığı'nca destekleniyor.

Bilkent CYBERPARK'ta geçtiğimiz yıl kurulan, bilişim ve telekomünikasyon şirketlerinin yer aldığı CYBERPARK BİL-TEL kümesi içerisinde 26 şirket bulunuyor. Ekonomi Bakanlığı tarafından da desteklenen kümede firmalar, Bilkent CYBERPARK desteği ile yurtdışı pazarlara açılıyor. Firmalara ihracat alanları yaratmak için 2014 yılında çalışmalar başlayan Bilkent CYBERPARK; fuarlar, birebir görüşme etkinlikleri ve forumların yanı sıra, ihtiyaca göre kurgulanan özel programlar ile firmalarına bugüne dek 700'ün üzerinde görüşme sağladı. CYBERPARK BİL-TEL Küme üyesi firmalar bugüne dek, Dubai'de gerçekleşen Orta Doğu'nun en büyük Bilişim ve İletişim Teknolojileri (BIT) Fuarı olan GITEX Technology Week'e, BIT sektörünün Türk Cumhuriyetlerindeki en bilinen fuarı BAKUTEL'e ve Almanya'nın Hannover şehrinde düzenlenen sektörün en büyük fuarı olarak kabul edilen CeBIT'e katıldı.

Siyah İnci Afrika Pazarı'na Türk Açılımı.

Fuar katılımlarının yanı sıra, yurt dışında Bilişim Teknolojileri ve Savunma sektörlerinde de iş forumları düzenleyen Bilkent CYBERPARK, ilk çıkarmasını Afrika pazarının parlayan yıldızı Etiyopya'ya yaptı. Bilkent CYBERPARK'ın yaklaşık bir yıldır yakından takip ettiği Etiyopya'da 9 -10 Mart 2015 tarihlerinde gerçekleştirilen Ethio-Turkish Business Forum "ICT and Defense", Türk ve Etiyopyalı birçok firma, kurum ve kuruluşu bir araya getirdi. Türkiye'den aralarında Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK), T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, T.C. Ekonomi Bakanlığı, Makine ve Kimya Endüstrisi Kurumu (MKEK), Türk Eximbank gibi kamu kurumları ile birçok firma temsilcisinin yer aldığı toplam 40 kişilik heyet Etiyopya'nın başkenti Addis Ababa'da kamu ve özel sektör yetkilileriyle birebir temaslarda bulundu. Kurum ziyaretleri ve 300'den fazla ikili görüşmesi ile büyük bir başarı hikayesi olan Ethio-Turkish Business Forum, Türkiye'den Etiyopya'ya kurulan önemli bir köprü oldu.

Bilkent CYBERPARK Nisan 2015 içerisinde CYBERPARK Hızlandırıcı Programı (CYBERPARK Accelerator Program - CAP) kapsamında yer alan firmalarını ABD'nin Colorado eyaletinde bulunan Rocky Mountain Innosphere (RMI)'e götürdü. Yazılım alanında faaliyet gösteren firmaların yer alabildiği CAP, firmalara ihracat için gereken tüm nitelikleri hizmetleri içeriyor. CAP kapsamında toplam 16 haftalık birebir danışmanlık ve mentörlük seansları alan firmalar, ayrıca 2 defa düzenlenen 1er haftalık ABD seyahatleri ile kendilerine özel belirlenmiş potansiyel müşteriler, yabancı yatırımcılar, ve mentörler ile bir araya gelerek çalışma fırsatı buldu. CYBERPARK ayrıca iki yıldır, Uygulamalı Teknoloji Ticarileştirme Programı (UTTP) kapsamında her yıl 10 girişimcinin teknolojisinin ticarileştirilmesi için strateji ve iş planı eğitimleri sağlıyor. Program kapsamında seçilen girişimciler, tamamı The University of Texas at Austin – IC2Institute eğitmenlerince verilen bu 100 saatlik eğitimde, girişimciler kendi teknolojileri için en uygun ihracat stratejilerini belirliyorlar. Program sonunda en başarılı planı yapan ekip, ürününü ticarileştirmek için 1 haftalığına ABD'ye gidiyor. Programın online versiyonu olan BOOTCAMP ise ilk turunu geçtiğimiz ay tamamladı. İkinci tur sonbaharda gerçekleştirilecek.

mini
spot

İnternet sitemiz yayında!

www.cyberparkict.com



BİL-TEL CeBIT 2015'TE

Bilkent CYBERPARK Uluslararası Alanda Hız Kesmiyor.

Almanya'nın Hannover kentinde her yıl düzenlenen ve bilişim sektöründe Dünya'nın en büyük fuarı olarak kabul edilen Uluslararası CeBIT Bilişim Fuarı'na Bilkent CYBERPARK Bilişim ve Telekomünikasyon (BİL-TEL) Kümesi 8 firmasıyla katılım sağladı.



Nesnelerin İnterneti, Bulut Bilişim Büyük Veri gibi konularda yüzlerce konferans ve panelin düzenlendiği fuarda, son teknolojileri ve yenilikleri takip etme şansı bulan BİL-TEL Kümesi firmaları, B2B ikili görüşmeler yaparken birçok şirket, kurum ve kuruluşu ziyaret gerçekleştirdi.

Hannover'de 5 gün süren temasları boyunca önemli kontaklarla görüşme imkanı bulan BİL-TEL Kümesi firmaları ilk olarak **Hannover Ticaret Ateşesi M. Kudret Ceran'** ziyaret etti. Ceran, CeBIT Fuarı'nın en önemli konularından biri olan ve bilgi teknolojileriyle akıllı üretimi destekleyen Endüstri 4.0'ın Almanya nezdindeki önemi hakkında küme firmalarına bilgi verdi ve bu konuda Türk-Alman iş birliğinin kaçınılmaz olduğunu vurguladı.

Fuarın 3. Günü Almanya'da büyük başarılarla imza atan **Prof. Dr. Kemal Çevik'**in Bielefeld'te bulunan **SC Electronic** isimli firmasına ziyaret gerçekleştirildi. Tüm gün süren tesis ziyareti kapsamında küme firmaları önemli kazanımlar edindi.

Temaslarına Hannover Sanayi ve Ticaret Odası ve **Hannover Avrupalı Türk İş Adamları Birliği'**ni de ziyaret ederek devam eden katılımcılar Almanya pazarının güncel durumu, potansiyel iş birlikleri gibi konularda kritik bilgiler edinirken, küme firmaları da uluslararası bağlantı sağlayacak kurumlara kendilerini tanıtmaya imkanı buldu.

CYBERPARK Bil-Tel Kümesi Teknik Eğitimlerde de Var.



CYBERPARK BİL-TEL Kümesi 2015 yılı eğitimlerine teknik bir eğitim ile başladı. Bilgi ve İletişim Teknolojileri (BİT) sektöründe giderek önemi artan bir çalışma alanı olan

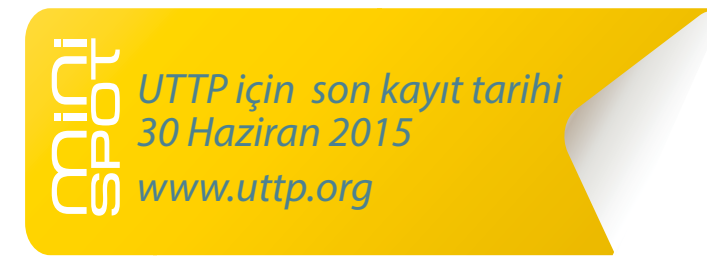
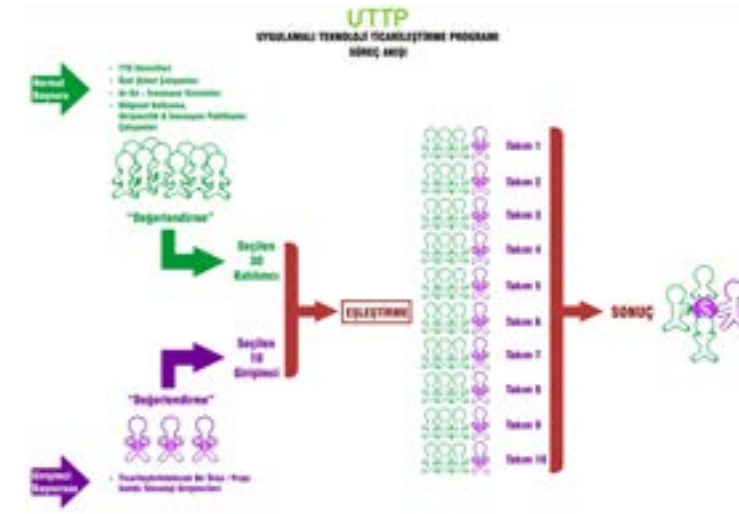
Veri Madenciliği Eğitimi, Bilkent Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Bölümü tarafından CYBERPARK BİL-TEL Kümesi katılımcılarına 3 tam gün ve 6 modül olarak verildi.

CYBERPARK BİL-TEL Kümesi'nin ilk teknik eğitimi olan Veri Madenciliği, Büyük Veri (Big Data) ile de yakından ilişkisi düşünüldüğünde BİT sektöründe faaliyet gösteren firmalar için son derece önemli. Veri Madenciliği Eğitimi sonrasında güncel uygulamalar ve eğilimler konusunda bilgi alan CYBERPARK BİL-TEL Kümesi firmaları, sektöre yönelik teknik eğitimlerin de ihracat için oldukça faydalı olduğunu belirttiler.

UTTP Birincileri AUSTİN'de Bayrağımızı Dalgalandırdılar.



Bilkent CYBERPARK, TTGV ve University of Texas at Austin işbirliğinde 2 yıldır süregelen, Türkiye'nin ilk ve en kapsamlı Teknoloji Ticarileştirme eğitimi UTTP (Uygulamalı Teknoloji Ticarileştirme Programı) bu yılki birincileri, her yıl olduğu gibi bu yıl da 1 haftalık ödül ABD Kampına katıldılar. Birinci olan ekip, geçtiğimiz haftayı Austin'de, Teknoloji Transferi konusunda uzman yetkililer, tecrübeli yatırımcılar, ekosistemin önde gelen isimleri, akademisyenler ve Teknoloji Transfer Ofisi yetkilileriyle bir araya gelerek, süreçleri yerinde ve uygulayarak öğrenme fırsatını yakaladılar



UTTP

UYGULAMALI TEKNOLOJİ
TİCARİLEŞTİRME PROGRAMI

Ekip ayrıca, her yıl yüzbinin üzerinde kişinin katılımıyla düzenlenen ABD'nin bir numaralı inovasyon ve girişimcilik etkinliği olan **South by Southwest (SXSW)** Festivali kapsamında "Türkiye: **Gelişen İnovasyon Ekosistemlerin Öncüsü**" panelinde de konuşmacı olarak yer alarak festivalde Türkiye bayrağını dalgalandırdılar. Katılımcıların büyük ilgi gösterdiği ve moderatörlüğünü **Bilkent CYBERPARK Genel Müdürü Canan ÇAKMAKCI'**nın yürüttüğü panelde TTGV'den Seda Ölmez Çakar, ODTÜ Teknokent'ten Ceren Aslan ve CYBERPARK Girişimcileri'nden **Kimola** firmasından Bestem Büyüm, çeşitli açılardan Türkiye'nin girişimcilik ekosistemini ve sunulan imkanları anlatarak, Türkiye'nin inovasyona verdiği önemin altını çizdiler. Konuşmaların arkasından gerçekleşen soru-cevap kısmında ise dinleyiciler panelistleri soru yağmuruna tuttular.

Türkiye'deki genç ve eğitimli nüfusun oranının, ekonomi potansiyelinin, teknopark imkanlarının ve girişimcilik konusunda uygulanan cömert devlet teşvik mekanizmalarının ne kadar ilgi çekici bir seviyede olduğuna değinen yorumlardan en çok alkış alanı ise tamamı kadınlardan oluşan bu panelin ne kadar gurur verici bir tablo çizdiği oldu.



Bilkent CYBERPARK ve TTGV İşbirliğinde Bir İlk Daha

Gerek başvuru aşaması, gerekse kamp süreci boyunca girişimciler, yatırımcılar ve basın tarafından yoğun ilgi gösterilen programın 2015 yılında tekrar edilmesi planlanıyor.



UTTP serisinin 2.sini de başarı ile gerçekleştiren Bilkent CYBERPARK ve TTGV yoğun ilgi ve talep üzerine aynı programın akademisyenlere yönelik versiyonu olan Bootcamp Turkey – Girişimcilik Kampı'nı da geçtiğimiz hafta tamamladı.

Bilkent CYBERPARK, TTGV ve The University of Texas at Austin - IC2 Institute tarafından üniversite tabanlı girişimciler için özel olarak geliştirilen ve Türkiye'de ilk defa uygulanan Bootcamp Turkey 2015-Girişimcilik Kampı ile programa seçilen 20 akademik girişimci ekip yaklaşık 1 ay süren 'Flipped Classroom' ile online dersler alarak; müşteri oluşturma, Kanvas İş modeli üzerinde çalışma, mentor eşliğinde devam eden yoğun bir programı tamamladılar. Girişimciler tüm süreç boyunca IC2

Institute uzmanlarının mentörlük desteğini aldılar.

1 aylık online destek sürecini ve süre zarfında edindikleri bilgi birikimlerini 2 günlük bir kampa nihai ürüne dönüştüren ve akabinde jüriye sunan katılımcılar arasında ikincilik ödülünü RobArch projesi ile Merve Acer ve Beril Alpagut elde ederken, birincilik ödülü Dermal Matrix projesi ile Evren Homan Gökçe ve Mustafa Çakır'ın oldu. Dereceye giren bu iki proje de yaklaşık 50.000 \$ değerinde olan; Austin Technology Incubator'da 'sanal ofis' (virtual space), ABD'nin önde gelen Fikri Mülkiyet Şirketi ile danışmanlık görüşmesi, IC2 Institute iş geliştirme desteği ve TTGV iş planı değerlendirme, mentörlük ve iş geliştirme desteği ödülleri sahibiydi.



BOOTCAMP için son kayıt tarihi
30 Haziran 2015
www.bootcampTurkey2015.ttg.gov.tr

**T2 Cloud Based Hackathon Bu Yıl da Harikaydı**

Ankara'da heyecanlı ve eğlenceli bir hafta sonu vardı. T2 Cloud Based Mobile Hackathon 28-29 Mart tarihleri arasında Bilkent CYBERPARK'ta gerçekleştirildi. T2 Yazılım'ın düzenlediği Hackathon'da üniversite öğrencileri Microsoft Azure servisleriyle çalışan mobil uygulamalarını geliştirme ve yarışma fırsatı buldular.



T2 Yazılım 2 senedir düzenli olarak gerçekleştirdiği etkinliklerde içinde bulunduğumuz bilgi çağına en önemli teknolojilerini tanıtır aynı zamanda öğrencilerin bu konudaki bilgi ve yeteneklerini artırmayı amaçlıyor. T2 Hackathon bu sene de, tıpkı geçen sene olduğu gibi yarışmadan öte, öğrencilerin birbirleriyle aynı ortamda kaynaşarak bilgi alışverişine olanak sağlayan, eğlencenin eksik olmadığı, yiyeceklerin ve abur cuburun tavan yaptığı keyifli bir maratona ev sahipliği yaptı. Microsoft Türkiye, Microsoft Azure ve Bilkent CYBERPARK'ın destek verdiği yarışma tüm hafta sonu devam etti. Kesintisiz 27 saatlik çalışma sonucunda; yarışmaya katılan 17 ekipten 12 tanesi yarışmayı verilen ölçütlerde tamamlayarak jüri karşısına çıkmaya hak kazandı. Jüri ve mentor puanlama sonuçlarının birbirlerine yakınlığı yarışmanın çekişmeli geçtiğinin de bir göstergesi. Ancak her yarışmada olduğu gibi bu yarışmanın da kazananları var.



Bu sene birinciliği Abdullah Çetin Çavdar ve Mustafa Azak MovieCircle isimli gruplarıyla kazandılar. Kişilerin en son hangi filmleri izlediklerini ve beğendiklerini takipçilerine aktaran bir uygulama olan MovieCircle yakın zamanda Appstore'da yerini alırsa şaşırmayın. İkinciliği Msp Alpha adlı gruplarıyla Burak Kaan Köse, Sezgin Ege ve Nejat Seçkin Oral kazandı. Üçüncülüğü ise Airbnb'nin yemek versiyonu olarak tanımladıkları uygulamalarıyla CousineGuru ekibi Zafer Elçik ve Sercan Değirmenci kazandı.

Gambiya Yüksek Öğrenim Bakanı'nın Bilkent CYBERPARK'ı Ziyareti

2014 yılında olduğu gibi 2015'te de yabancı heyetlerin gözdesi olmaya devam eden Bilkent CYBERPARK, 21 Ocak'ta **Gambiya Yüksek Öğrenim Araştırma Bilim ve Teknoloji Bakanı Aboubacar Senghore**'un başkanlık ettiği heyeti ağırladı. Benzer çalışmaları ülkelerinde de yapmak isteyen heyete, Bilkent CYBERPARK olarak bu konuda her türlü işbirliğine açık olduğu bilgisi aktararak olası işbirliği seçenekleri üzerine konuşuldu.

**Polonya Heyeti İlk Teknopark Ziyaretini Bilkent CYBERPARK ile Gerçekleştirdi.**

Polonya'dan çeşitli teknopark, teknoloji firmaları, araştırma merkezleri ve bölgesel gelişim ajanslarının yetkililerinden oluşan Heyet, Türkiye'de ilk teknopark ziyaretini Bilkent CYBERPARK'ta gerçekleştirerek, Genel Müdür **Canan Çakmakçı**'nın yaptığı ayrıntılı sunum ile Bilkent CYBERPARK'ın projeleri, etkinlikleri, firmaları, programları ve işleyişi ile birlikte Türkiye'deki girişimcilik ekosistemi hakkında bilgi sahibi oldu. Sunumun devamında soru cevap olarak ilerleyen görüşme özellikle teknopark yetkililerin yoğun ilgisiyle son buldu.

Kanada Başkonsolosluğu Ziyareti

Bilkent CYBERPARK, Kanada Başkonsolosluğu Ticaret Müsteşarı **Rene Wassill** ve Ticaret Müsteşar Yardımcısı Osman Çakıroğlu tarafından 6 Şubat 2015 tarihinde ziyaret edildi. Gerçekleştirilen ziyarette, Bilkent CYBERPARK'ın tanıtımının yapıldığı, iki ülke arasında teknoloji alandaki ticari ilişkiler üzerine görüşler paylaşıldı.

Bilkent CYBERPARK'ta Bora Özkent ile Adım Adım İnnovasyon Semineri Yoğun İlgi Gördü!



Gerek başvuru aşaması, gerekse kamp süreci boyunca girişimciler, yatırımcılar ve basın tarafından yoğun ilgi gösterilen programın 2015 yılında tekrar edilmesi planlanıyor.

Bilkent Executive MBA (EMBA) Programı, Bilkent CYBERPARK ve Bilkent TTO işbirliğinde Bora Özkent ile Adım Adım İnnovasyon Semineri 6 Mart 2015, Cuma günü Bilkent CYBERPARK'ta gerçekleştirildi. Son on yılda birçok kurumsal şirkete, girişimciye yeni ürünler geliştirmeleri ve inovasyonu destekleyen bir kültür oluşturmalarında yardımcı olan Bora Özkent'in; innovasyon hurafelerinin şirketleri yönetme şekilleri, radikal innovasyonlara duyulan ihtiyaç, ürünlerin olası müşterilerin hangi sorunlarına çözümler ürettiği, hedef kitle ve saha araştırmasının yapıldığı yöntemleri, innovasyonları destekleyen platformlar hakkındaki bilgi ve deneyimlerini paylaştığı, küçük şirketleri farklı kılan özellikler ile büyük şirketlerin bu girişimcilerden neler öğrenebileceği gibi güncel konuların ele alındığı seminer oldukça yoğun bir ilgi gördü.

Bilkent CYBERPARK Firmaları Horizon2020 İçin Harekete Geçti !



Avrupa Birliği 7. Çerçeve Programı'nın devamı olarak 2014-2020 yılları arasında yürütülecek Horizon 2020 Programı, 80 Milyar Euro'luk

bütçesi ile Avrupa çapında araştırmacılar, araştırma kuruluşları ve firmalar arasında işbirliği faaliyetlerini desteklemeyi hedeflemektedir.

Bilkent CYBERPARK bu çerçevede TÜBİTAK ve Bilkent TTO işbirliğiyle Horizon 2020 (ICT Alanı dahil), SME Instrument, Eureka ve Eurostars Programları hakkında KOBİ'ler için Uluslararası Ar-Ge Fırsatları Bilgi Günü organize etti. 6 Ocak 2015, Salı günü Bilkent CYBERPARK Dr. Fikret Yücel Konferans Salonu'nda gerçekleştirilen Bilgi Günü'nde TÜBİTAK Uluslararası İşbirliği Daire Başkanlığı (UIDB)'nden Emre YURTTAGÜL ve Bilkent TTO'dan Ebru BAŞAK katılımcılara programlar hakkında bilgi verdi.

BIC Angels Investments Girişimci Yatırımcı Buluşuyor!

BIC Angels Girişimci Yatırımcı Buluşması 8 Ocak Perşembe günü Bilkent CYBERPARK'ta gerçekleştirildi. Teknoloji, e-ticaret, mobil uygulamalar, sosyal ağlar, zenginleştirilmiş gerçeklik veya cloud bazlı çözümler içeren projelerle ilgilenen bir yatırım şirketi olan BIC Angels ,250 K \$'a kadar melek yatırımlarla birlikte, strateji, back office hizmetleri ve teknoloji gibi alanlara da ayrıca destek vermektedir. CYBERPARK Firmaları'nın yoğun ilgi gösterdiği günde, yatırımlara ulaşım ve danışmanlık gibi desteklere sahip olma konusunda önemli adımlar atılmıştır.



BSH ile Girişimcilerimizi Buluşturduk.

Ana markaları Bosch ve Siemens, özel markası Gaggenau ve yerel markası Profilo ile Türkiye beyaz eşya sektörünün lider şirketlerinden biri olan BSH ile girişimcilerimizi 30 Ocak Cuma günü buluşturduk. 13 markasıyla, dünyanın dört bir yanında toplam 41 fabrikada üretim yapan BSH Grubu'nun 2010 yılında ki satışları 9,073 milyar Avrodur. Büyük veri, nesnelerin internet ve sosyal medya alanlarında çalışmaları olan firmalarımızla birebir görüşmeler gerçekleştirilerek, olası iş birlikleri hakkında fikir alışverişinde bulundular.

Inventram – Girişimci Buluşması

Koç Holding ve Koç Üniversitesi ortaklığı ile Nisan 2010'da kurulmuş bir erken aşama teknoloji, inovasyon ve fikri mülkiyet hakları yatırım, ticarileştirme ve danışmanlık şirketi olan Inventram'ın amacı erken aşamadaki, pazar potansiyeli olan yenilikçi ve teknolojik buluşları en doğru iş modelleri ile ticarileştirmektir. Bu kapsamda firmalarımızla buluşan Inventram temsilcileri, girişimcilerimizin projelerini dinleyerek hangi alanlarda nasıl bir işbirliği gerçekleştirecekleri üzerine bilgi alışverişinde bulundular.

Oracle Uygulama Geliştirme Araçları ve Yazılım Bileşenleri Yazılımevleri Bilgilendirme Toplantısı



Oracle Turkey, Bilkent CYBERPARK ve Bilkent TTO işbirliğinde Oracle Uygulama Geliştirme Araçları ve Yazılım Bileşenleri Bilgilendirme Günü 28 Ocak 2015, Çarşamba günü Bilkent CYBERPARK'ta gerçekleştirildi. Oracle SOA ile Entegrasyon Kazanımları, Big Data Platformu, Endeca, BI Yazılım Yeteneklerini Pekiştiren Oracle Veritabanı Özellikleri gibi güncel konuların ele alındığı Bilgilendirme Günü'ne oldukça yoğun bir ilgi gösterildi.

Ar-Ge Projelerinde İşbirliği için İş Dünyası Bilkent'te

Üniversite & Sanayi İşbirliği Devam Ediyor.



İhsan Doğramacı
Bilkent Üniversitesi
Rektörü Prof. Abdullah Atalar
Türksat A.Ş. Genel Müdürü Prof. Ensar Gül

Türksat ve Bilkent Üniversitesi, Türksat'ın faaliyet alanlarında Ar-Ge projeleri yapmak üzere işbirliği protokolü imzaladı.

Bilkent Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi'nin koordinasyonunda imzalanan protokol ile "uydu haberleşme", "sinyal işleme", "televizyon yayıncılığı", "anten", "konumlama" ve "şifreleme teknolojileri" gibi alanlar ve Türksat'ın ihtiyaç duyduğu diğer birçok konuda Ar-Ge projeleri hayata geçirilmesi hedeflenmektedir. Söz konusu çalışmalar, Türksat

tarafından kurulacak **TürksatLab** adı verilen laboratuvarında gerçekleştirilecektir.

TürksatLab bünyesinde Bilkent Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümü akademisyenleri ve araştırmacıları ile Türksat uzmanları birlikte Ar-Ge çalışmaları yürütecektir. Ayrıca, **Bilkent Elektrik Elektronik Mühendisliği** öğrencileri, Türksat çalışma alanlarına yönelik lisans bitirme projeleri hazırlayacak, yüksek lisans ve doktora çalışmaları yapacak.

Üniversite ile sanayi işbirliği kapsamında, yeni ve başarılı bir model olması beklenen TürksatLab çalışmalarının birçok yenilikçi (innovative) teknolojinin sanayiye kazandırılmasında faydalı olacağı öngörülmektedir. Bilkent Üniversitesi, üniversite bünyesinde üretilen bilgi ve teknolojinin en yaygın biçimde toplum yararına kullanılmasını ve ekonomiye kazandırılarak, **Türkiye'nin 2023 hedeflerine** ulaşmasına katkı sağlamayı hedeflemektedir.

Üniversite - Sanayi İşbirliğinde Önemli Adım!

TÜRKSAT ve BİLKENT ÜNİVERSİTESİ BERABER Ar-Ge YAPACAK.

Etkinlikler ve Projelerle Bilkent TTO

TTO henüz aktif olarak faaliyete geçmeden önce, 2013 yılında TÜBİTAK'ın yayınladığı istatistiklerde **Bilkent Üniversitesi**'nden sunulan projelerin başarı oranı %33,59 olarak yayınlanmıştır. 2014 yılında hem Mart hem de Eylül dönemi başvurularının sonuçları incelendiğinde Bilkent Üniversitesi'nden sunulan projelerdeki başarı oranı Mart döneminde %41'e eylül döneminde ise % **53,33**'e yükselmiştir.

Bu sonuçlardan **TTO**'nun aktif bir şekilde faaliyet gösterdiği bilgilendirme aktivitelerinin şimdiye kadar araştırma projesi yazmayan bölümleri harekete geçirdiği, daha önceden firmalar ile işbirliği halinde proje yazmamış akademisyenleri bilgilendirdiği, akademisyenlerin ve firmaların deneyimi ve talepleri doğrultusunda en doğru programa yönlendirdiği ve bilinçlendirdiği, yazılan projelerinde başarı oranını arttırıcı etkisi olduğu sonucunu çıkartmak mümkündür.

Ankara Kalkınma Ajansı Bilgi Günü



Ankara Kalkınma Ajansı'nın sağladığı Finansal ve Teknik Destekler kapsamında çağrılara başvuru yapmayı planlayan araştırmacılarımız ve firma temsilcilerimiz için Bilkent TTO tarafından 10 Kasım 2014 tarihinde bir bilgilendirme oturumu düzenlendi. 2014 yılı çağrıları ile ilgili sağlanan güncel bilgilerin yanı sıra Ankara Kalkınma Ajansı'nın yapısı, **2015 planları**, işbirliği olanakları ve en güncel Ankara projeleri hakkında tüm katılımcılarımız bilgi sahibi oldular.

Avrupa Birliği Horizon 2020 Programı



Avrupa Birliği Horizon 2020 Programı'nda "Değişen Dünyada Avrupa; Kapsayıcı, Yenilikçi ve Yansıtıcı Topluluklar" Alanı 2015 Çağrısı kapsamında 23 Aralık 2014 tarihinde TÜBİTAK'ın katılımı ile bir odak grup toplantısı düzenlenmiştir. Etkinlikte alanine çağrı konu başlıkları, ortaklık fırsatları ve TÜBİTAK ödül ve destekleri konularında yapılan bilgilendirmelerin yanı sıra davetli konuşmacı ve talep eden katılımcılar arasında 15'er dakikalık birebir görüşmeler organize edilmiş ve birebir projeleri hakkında konuşma ve fikir alışverişinde bulunma imkanı sağlanmıştır.

ICT Alanı ve KOBİ'ler için Uluslararası Ar-Ge Fırsatları Bilgi Günü

H2020 Bilgi ve İletişim Teknolojileri (ICT) alanı, SME instrument, Eureka ve Eurostars Programlarının tanıtımı amacıyla 6 Ocak 2015 tarihinde Bilkent TTO, Bilkent CYBERPARK ve TÜBİTAK işbirliği ile CYBERPARK'ta bir bilgi günü organize edilmiştir. Etkinlik açılacak çağrılar kapsamında işbirliği fırsatlarını değerlendirmek isteyen akademisyen ve firma temsilcilerinden yoğun ilgi görmüştür.



Sağlık Alanında İş Dünyası Bilkentli Akademisyenlerle Buluştu.



Sağlık Odaklı Üniversite Sanayi İşbirliği Çalıştayı

Sağlık alanında üniversite-sanayi işbirliklerini tetiklemek, araştırmacılarımızı konularında aktif firma temsilcileri ile buluşturmak, hem firmaların hem de araştırmacılarımızın proje fikirlerini paylaşmalarını sağlamak amacıyla **Bilkent TTO** tarafından **Ankara Sanayi Odası (ASO)** ile işbirliği halinde **2 Nisan 2015** tarihinde **Sağlık Odaklı Üniversite Sanayi İşbirliği Çalıştayı** düzenlendi.

Bilkent Üniversitesi Rektörü **Prof. Dr. Abdullah Atalar** ve **ASO Başkanı Sn. Nurettin Özdebir**'in açılış konuşmaları ile başlayan çalıştay sağlık sektöründe çalışan 100'ün üzerinde katılımcıya ev sahipliği yaptı.

Sağlık Bakanlığı, Sanayi Bakanlığı ve TÜBİTAK temsilcilerinin sağlık alanındaki Ar-Ge destekleri ile ilgili bilgilendirme yaptığı çalıştayda **15 Bilkent Üniversitesi akademisyeni ve 7 iş dünyası temsilcisi** sağlık odaklı proje fikirlerini katılımcılar ile paylaşma fırsatı yakaladı.

Proje fikirlerinin ve araştırma yetkinliklerinin sunulduğu çalıştay, organize edilen birebir görüşmeler ile devam etmiştir. Üniversite-sanayi odaklı projelerin ve yeni işbirliklerinin oluşturulması anlamında verimli bir etkinlik olmuştur."



Bilkent TTO, Fikri Haklar Bilincinin Yaygınlaşması İçin Çalışıyor.

Akademisyen ve araştırmacılar, talepleri doğrultusunda Bilkent Teknoloji Transfer Ofisi'nde yer alan Fikri Haklar Modülü tarafından kendi buluşları özelinde patent senaryoları konusunda bilgilendirilmektedirler.



"Technology Profiling" Eğitimi

2014 yılında **İhsan Doğramacı Bilkent Üniversitesi** akademisyenleri tarafından yapılan patent başvuruları sayısı geçmiş yıllara oranla artış göstermektedir. Bu sayının 2015 yılında daha da artması planlanmaktadır.

Bu artışın en büyük etkenlerinden biri; Amerikan Patent Ofisi'ne online olarak dünyanın her yerinden yalnızca makalenin eklenmesi ile ön başvuru (provisional başvuru) yapılabilmesinin akademisyen ve araştırmacılar tarafından bilinirliğinin artırılması, diğeri ise Türkiye üzerinden yapılan patent başvuruları için **TÜBİTAK**'ın 1602 sayılı **"Patent Destek Programı"** kapsamında gerçek ve tüzel kişilere sağladığı hibeler konusundaki bilgilendirmelerdir.

Bilkent Teknoloji Transfer Ofisi, **2014 yılı Eylül ayı** itibariyle, akademisyen ve araştırmacılara patent başvurularının önemi, dünyadaki patent sistemleri ve patentin ticarileştirilmesi konusunda eğitimler ve bilgi günleri düzenlemektedir. **Steinbeis** firması uzmanı **Istvan Gergely** tarafından araştırmacılara verilen **"Technology Profiling"** eğitimi ve araştırmacıların sorularına birebir cevapların verildiği **"Patent Bilgi Günü"** eğitimleri düzenlenmiştir.

Akademisyen ve araştırmacılar, talepleri doğrultusunda Bilkent Teknoloji Transfer Ofisi'nde yer alan **Fikri Haklar Modülü** tarafından kendi buluşları özelinde patent senaryoları konusunda bilgilendirilmektedirler. Akademisyenler, 2015 yılı itibariyle buluşlarını **"Buluş Bildirim Formu"** ile Bilkent Teknoloji Transfer Ofisi'ne iletmeleri durumunda buluşlar değerlendirilmekte, Üniversite tarafından destek verilip verilmeyeceğine karar verilmesi ardından buluşu serbest bırakabilmekte veya desteğe devam ederek başvuru masraflarını karşılamakta, sürecin yönetimini yapmaktadır.



Patent Bilgi Günü

Emine KORKMAZ

2006 yılında Bilkent CYBERPARK ailesine Yönetim Ofisi Sekreteri olarak katılan Emine 2013 yılından beri Yönetici Asistanı olarak çalışmaktadır. Genel Müdür'lük ile ilgili gerekli olan her işte destek olmaktan sorumludur. Toplantı ve Konferans Salonu rezervasyonlarını



Emine ile yapabilir, size ulaşmamızı istediğiniz iletişim bilgilerinizi de her zaman onunla güncelleyebilirsiniz. Emine tüm ilgisi ve tecrübesiyle her konuda yardım ve desteğe hazırdır

Sahra BEKİT

Anadolu Üniversitesi Muhasebe Vergi Uygulamaları eğitimine devam etmekte olan Sahra 2013 Yılı itibariyle Bilkent CYBERPARK Ailesine Sekreter olarak katılmıştır. Yapılan yazışmaların takibi, hazırlanması ve dosyalanması, firmaların problemlerinin ve idari sorunlarının çözümü,



firmalara kimlik kartı, yemek hizmetleri ve araç tanıtım pulu gibi hizmetlerin sağlanması, gelen misafirlerin karşılanması ve gerekli yerlere yönlendirilmesi, Kiralama ve İşletme Yönetim Birimi ile Mali ve İdari İşler birimlerine dokümantasyon konusunda destek verilmesi başlıca görevleri arasındadır. Sahra sizlerden gelen her konuda yardım ve desteğe hazırdır.

VIP Salonumuz Yeni Görünümü ve Donanımı ile Kullanıcılarını Bekliyor.



Bilkent CYBERPARK VIP Toplantı Salonumuz sizlere daha iyi bir hizmet sunabilmek için son teknolojiye uygun olarak güncellendi. Teknik altyapı, donanım ve tasarımın son teknolojiyle yenilendiği salonumuz firmalarına full-HD kalitede video konferansından, akıllı tahta, tavan mikrofonu, dokunmatik panel, projeksiyon ve telekonferansa kadar birçok yeni ürüne ev sahipliği yapıyor. Özel iç mekan tasarımı ile farklı bir konsepti olan CYBERPARK VIP Toplantı Salonu kullanıma açıldı. VIP Toplantı salonu kullanımı için CYBERPARK Yönetimi ile her zaman iletişime geçebilirsiniz.

Bilkent CYBERPARK'ta Beynin Şifrelerini Çözecek Merkez



Hayırsever iş kadını Aysel Sabuncu'nun desteği ile Bilkent CYBERPARK'ta kurulacak ve Beynin çalışma sisteminin sırlarının keşfedileceği merkezin temeli atıldı.

Bilkent CYBERPARK bölgesi içerisinde yer alacak olan **Aysel Sabuncu Beyin Araştırmaları Merkezi**'nin temel atma töreni **T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri IŞIK** himayesinde oldukça coşkulu bir şekilde gerçekleşti. Bakan Fikri IŞIK, Aysel Sabuncu ve Bilkent Üniversitesi Rektörü **Prof. Dr. Abdullah Atalar**, Beyin Araştırmaları Merkezi'nin Türkiye'ye sağlayacağı katkılar konusunda bilgilendirme yaptılar ve temel atma düğmesine beraber basarak ülke için çok gurur verici bir tablonun parçası oldular. Bilkent Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Abdullah Atalar açılış törenindeki konuşmasında bilimin devamlılığını, hedeflenen noktaları ve beynin sırları konusunda öncelikleri anlattı. Tıp, mühendislik, fizik moleküler biyoloji ve psikoloji gibi alanlarda çalışma yürüten yer ve yabancı bilim insanlarının görev yapacağı merkezde, özellikle beynin öğrenme yeteneği üzerine araştırmalar yapılması, elde edilen sonuçların eğitim sisteminde yeni kapılar aralaması bekleniyor.

Beyin araştırmaları nedir?

Beyin araştırmaları, kısaca insan beyninin çalışma prensiplerini moleküler, hücresel, sistemsel, bilişsel veya davranışsal açıdan anlamak ve beyin hastalıklarına yönelik tanı ve tedavi yöntemlerinin geliştirilmesi olarak tanımlanmaktadır.

Bu amaçla, beyin görüntüleme tekniklerinin geliştirilmesi, "Beynin değişik bölgeleri hangi işlevlerden sorumlu?" gibi soruların cevaplanması için önemlidir. Beyin hastalıklarının tanısı, önlenmesi ve tedavisi için yeni yöntemler geliştirilmekte, beyin tümörü ve beyin kanaması gibi ölümcül hastalıkların yüksek başarı oranı ile teşhis edilmesi, hastalıkların kemoterapi gibi tedavilere yanıt verip vermediğinin en kısa sürede anlaşılması, yeni ilaç hedeflerinin belirlenmesi için sinir sistemi hastalıklarının genetik kökenlerinin anlaşılması gibi alanlarda araştırmalar sürdürülmektedir.

Bilkent Üniversitesi'nde beyin araştırmaları.

Bilkent Üniversitesi'nde beyin araştırmaları farklı bölümlerden öğretim üyelerinin katkıları ile disiplinlerarası bir araştırma alanı olarak hızla devam etmektedir. Bu bölümler içerisinde Ulusal Manyetik Rezonans Araştırma Merkezi (UMRAM), Ulusal Nanoteknoloji Merkezi (UNAM) ve Psikoloji, Elektrik-Elektronik Mühendisliği, Bilgisayar Mühendisliği, Fizik ve Moleküler Biyoloji ve Genetik Bölümleri bulunmaktadır. UMRAM Bilkent CYBERPARK'ta **Kalkınma Bakanlığı** desteği ile 780 m2 kiralık alan üzerine kurulmuş olup, Türkiye'nin MR üzerine araştırmalar yapan ilk merkezidir. 6 öğretim üyesi, 21 araştırmacı, 4 doktora

sonrası araştırmacı ve 18 yüksek lisans ve doktora öğrencisi ile hızla büyüyen ve dinamik bir araştırma kadrosuna sahiptir. **UMRAM**'da hem yenilikçi görüntüleme teknikleri geliştirilmesi üzerine, hem de bu tekniklerin uygulanmasıyla beyin işlevsel özelliklerinin araştırılması konularında çalışılmaktadır. UNAM, Psikoloji bölümü ve Moleküler Biyoloji ve Genetik bölümleri bünyesindeki laboratuvarlarda beyin hastalıklarının moleküler ve genetik kökenlerini anlamaya ve yeni tedavi yöntemleri geliştirmeye yönelik çalışmalar halen devam etmektedir.

Aysel Sabuncu Beyin Araştırmaları Merkezi

Sayın Aysel Sabuncu'nun bağışı ile inşa edilecek olan merkezin kurulmasıyla, Nörobilim Yüksek Lisans ve Doktora Programı ile UMRAM bir çatı altında toplanacak, hızla büyümekte olan araştırma grupları için gerekli cihaz ve laboratuvar altyapısı sağlanacaktır. Beyin araştırmalarının disiplinlerarası doğasının gereği farklı alanlardan gelen öğretim üyeleri ve öğrencilerin bir araya gelmesiyle, aralarında sağlanacak sinerji hem büyümeyi hem de verimliliği artıracaktır. Merkezin kurulması yeni öğretim üyeleri için bir çekim merkezi oluşturacak, böylece Nörobilim Yüksek Lisans ve Doktora Programı'nın büyümesi sağlanarak, daha büyük dış destekli projelerin alınması için ortam oluşacaktır.

arbatros

information technologies

www.arbatros.com

notebe
jani



Arbatros Bilişim Teknolojileri, 2014 yılında insanların hayatını kolaylaştıracak inovatif ürünler geliştirmek amacıyla Bilkent CYBERPARK'ta kurulmuştur. **Mobil ve giyilebilir teknoloji uygulamaları geliştirme ve bluetooth aksesuarları tasarlama** alanında uzman kadrosu ile çalışmalarını Ankara Teknoloji Geliştirme Bölgesi CYBERPARK'ta sürdürmektedir.

İnsanların hayatını kolaylaştırmak amacıyla yola çıkan Arbatros, bu tutkuyu paylaşan yetkin bir mühendis kadrosu ile çalışmalarına devam etmektedir. Arbatros, Türkiye'nin saygın üniversitelerinden mezun ve sektörde önemli projelerde yer almış kişilerden oluşan bir kadroya sahiptir. Bu ekip tarafından geliştirilmiş olan **Notebe** ve **Jani** ise Arbatros'un yola çıkış amacının görünür kılındığı projelerdendir.

Türkiye'nin ilk iBeacon destekli Mobil Etkinlik Rehberi olan Notebe, Arbatros Bilişim Teknolojileri tarafından geliştirilmiş ürünlerden biridir. Notebe'nin aktif olduğu tüm etkinliklerde katılımcılar; etkinlik programına, programdaki değişikliklere, konuşmacıların özgeçmişine, konuşma özetlerine ve bildirilere, etkinlik mekanının (kongre merkezi, konferans salonu vb.) konumuna ve krokisine rahatça ulaşabilmektedir. Notebe, ayrıca etkinliğe özel bir sosyal platform olabilmek özelliği de sunmaktadır. Notebe'nin bu özelliği; dikkat çekici olan aktivitelerin katılımcılar tarafından öne çıkarılmasına imkan tanımakta, katılımcıların interaktif ve sosyal bir platform oluşturmaya olanak sağlamaktadır. iPhone ve Android cihazlarda çalışan Notebe uygulaması, ücretsiz olarak Apple App Store ve Google Play Store'dan indirilerek kullanılabilir. **WOCMES 2014 (Dünya Orta Doğu Çalışmaları Kongresi)** etkinliğinde kullanılan Notebe kullanıcıları tarafından oldukça beğenilmiş ve olumlu dönüşler

Onur KILIÇ

almış bir üründür. 18. Tüad Araştırma Zirvesi ve 13. Ulusal Metabolik Hastalıklar ve Beslenme Kongresi'nde de kullanıcıları ile buluşacak olan Notebe, mevcut özellikleri ile etkinlik sektörüne yeni bir soluk getirmeyi hedefliyor.

Arbatros Bilişim Teknolojileri'nin 2014'ün son aylarında üzerinde çalışmaya başladığı ve sektöre hızlı bir giriş yapmayı amaçladığı yeni ürünü Jani ise akıllı telefonları anahtara dönüştürmektedir. Jani, kullanıcılarına uygulama üzerinden giriş sistemlerini açıp kapama ve anahtar paylaşma özelliği sağlamaktadır. Böylece insanların elleri doluyken apartman kapısını rahatça açabilmeyi, misafirlerin otopark girişinde beklenmesi gibi problemleri sonlandırmayı, sadece belirli zamanlar içinde gerekli olan anahtar ihtiyacını ortadan kaldırmayı ve anahtar, kumanda, kart kaybetmek gibi güvenlik zaafiyetlerini sonlandırmayı amaçlamaktadır. İnsanların hayatını kolaylaştıracak olan Jani, rahatça kullanılabilecek şekilde tasarlanmış olması dolayısıyla da öne çıkmaktadır. Uygulama aktivasyon kodu ve Jani cihazını içeren **Jani Box**, montajının kolayca yapılmasının ardından hemen kullanılmaya başlanabilen bir ürün olma özelliğine sahiptir.

Notebe ve Jani gibi ürünleri ile yola çıkan Arbatros Bilişim Teknolojileri, mobil ve giyilebilir teknoloji uygulamaları geliştirme ve bluetooth aksesuarları tasarlama alanında çevik metodolojiler ile dünyaca kabul görmüş standartlara, teknolojilere ve modellere uyum sağlayan ürünler geliştirmeye devam edecektir.



Ecan, öncelikli olarak, herkesin her şeyi yapabilmesini sağlayacak **User Guidance System (UGS)** adındaki yazılım projesini gerçekleştirmek amacıyla kurulmuştur.

UGS projesi insanlara bilgisayarlarda yapmak istedikleri herhangi bir işi nasıl yapacaklarını adım adım göstererek, insanları "nasıl" sorusundan kurtarmaktadır. Proje Türkiye'deki birçok yarışmada dereceye girmiş ve devlet desteği almıştır. Projeye ilgili olarak 2014 yılında patent başvurusu yapılmıştır. 2015 yılında projeye ilgili geliştirme faaliyetlerinin yanı sıra yatırım almak, stratejik ortaklıklar ve ekibin büyümesi hedeflenmektedir. Ecan'ın bu proje dışındaki amaçları; özellikle mühendislik firmaları için yazılım çözümleri geliştirmek ve mühendislik danışmanlık/egitim hizmetleri vermektir.



“UGS projesi insanlara bilgisayarlarda yapmak istedikleri herhangi bir işi nasıl yapacaklarını adım adım göstererek, insanları “nasıl” sorusundan kurtarmaktadır.”

Candaş URUNGA
Kurucu

İki gün süren “En İyi Yapısal Tasarım” eğitimi uzun yıllar süren çalışmalar sonunda tamamlanarak, ilk kez 2015 Ocak ayında verilmeye başlanmıştır. Bu eğitimle yapısal tasarım yapan tüm firmalarda (havacılık, makine, inşaat vb.) çalışan tasarım mühendislerinin en iyi yapısal tasarıma ulaşabilmeleri ve ayrıca tasarımlarını üç kata kadar daha kısa sürede tamamlamaları için gerekli olan tüm bilgi ve çok etkili metotlar, uygulamalı olarak verilmektedir.

Ecan'ın kurucusu Candaş Urunga ODTÜ Makine Mühendisliği bölümünde lisans, ODTÜ Bilgisayar Mühendisliği bölümünde yüksek lisansını tamamladı. 10 yılın üzerinde mühendislik tecrübesi bulunan Candaş Urunga, Türkiye'de ilk kez yapılan bazı mühendislik projelerinde başarıyla görev aldı.

www.ecan.com.tr



Eser SAHİLLİOĞLU
Kurucu Ortak

SPETRON, 2013 yılında Ar-Ge tabanlı akıllı kurumsal ve akademik bilgi sistemleri geliştirmek için kurulmuştur. Özellikle yükseköğretim kurumlarının ihtiyaçlarına yönelik akıllı web yazılımları ve mobil teknolojiler konusunda uzmanlaşmıştır. Kurulduğu ilk yıl büyük çaptaki yükseköğretim kurumlarıyla sözleşme imzalayan SPETRON, 2014 yılında kurumsal müşterilerine yenilerini ekleyerek büyümeye devam

etmiş ve ürün bazında pazar payında ikinciliğe yükselmiştir. Ürünleri arasında ulusal ve uluslararası değişim programlarına yönelik bilgi sistemlerinin yanı sıra özel firmalara yönelik çeşitli bilgi sistemleri ve mobil uygulamalar da yer almaktadır. Ürünlerinde Ar-Ge çalışmalarına büyük önem veren SPETRON, modern ve yenilikçi teknolojiler kullanarak ürünlerini sürekli güncel tutarak gelişen ve değişen ihtiyaçlara uyarmaktadır.

SPETRON, amacını müşteri memnuniyetini ön planda tutarak ve sahip olduğu yetenek ve deneyimleri birleştirerek yüksek kaliteye sahip, gereksinimleri karşılayan, sorunsuz ve kullanıcı dostu çözümler sunmak olarak belirlemiştir. Halen alanında uzman ve deneyimli küçük bir ekiple bu amaç doğrultusunda çalışmalarına devam etmektedir.

www.spetron.com



Aykut AYDINLI
Kurucu Ortak



Yazılım geliştirme süreçlerinin önemli bir bölümü gerçek hayat sistemlerinin bilgisayar sistemleri kullanılarak modellenmesi olarak düşünülebilir. Bilgisayar sistemleri uygulama ve kullanım biçimi sıklıkla değişmeyen, tüm detayları kesin tanım, kural ve varsayımlarla belli olan bir yapıya sahiptir. Öte yandan gerçek hayat sistemleri, çoğunlukla birçok farklı sebep-sonuç ilişkisi tarafından etkinliği, geçerliliği ve uygulama biçimi değişebilen ve detayları kesin tanım, kural ve varsayımlarla her zaman için belli olmayabilecek bir yapıya sahiptir.

Bu noktadan hareketle, 2005 yılında Sanpark kurucu ortağı Aykut Aydınli tarafından başlangıçta sadece Sanpark yazılım projelerinde kullanılmak üzere yeni bir yazılım geliştirme yaklaşımı ortaya konmuştur. Bu yaklaşım sırasıyla şu algoritma ile açıklanabilir:

1-Gerçek hayat sistemleri, analiz ve tasarım aşamasında, bilgisayar sistemlerine doğrudan dönüşüm sağlayabilecek ve kodlama zamanından çok daha kısa bir süre içinde sonuçlarının gözlemlenebileceği bir modelleme aracı ile modellenir. Bu modelleme aşaması için XML, JSON vb. genel amaçlı bir dil kullanılabilir.

2-Modelleme aşaması içinde tanımlanamayan bölümler zaten bilgisayar tarafından da modellenemeyeceği için bu bölümler için analiz çalışmaları derinleştirilir ve yeni bir tasarım önerilir.

3-Modelleme aracı ile tanımlanamayan bölümler var ise; bu bölümler için birinci adımdan başlayarak yukarıdaki adımlar tekrarlanır. Tüm bölümler modelleme aracı ile modellenenildiyse analiz ve tasarım aşaması sonlandırılır. Kodlama aşamasına geçilir.

Böylelikle analiz ve tasarım aşamasında ortaya çıkabilecek problemler kodlama aşamasına geçmeden farkedilmiş olacaktır. Bu yaklaşımla, kodlama aşamasına geçildiğinde gerçek hayat sisteminin bilgisayar sistemleri tarafından modellenilebilecek en az bir modeli tamamlanmış olur. Bu haliyle analiz ve tasarım aşamasında UML kullanımı ile benzerlik gösterse de, bu yaklaşımda doğrudan bilgisayar tarafından okunabilecek bir dil kullanılması esastır. Bu yaklaşım doğrudan model tanımından kaynak kod üretimini desteklemektedir.

2007 yılının sonlarına kadar Sanpark tarafından modelleme dili olarak XML kullanılmaktaydı. Ancak XML dilinin karmaşık söz dizimi ve farklı tecrübe



ve bilgi düzeyindeki bilişim uzmanları tarafından okunması ve anlaşılmasındaki güçlükler ile sistemin farklı durumlarını modelleme yetersizliği; yeni bir söz

dizimi geliştirilmesini zorunlu kılmıştır. Böylelikle Modo dili doğmuştur. 2009 yılında Aykut Aydınli ve Doruk Eker tarafından Modo diline son şekli verilmiş; ve dil tanımı tamamlanmıştır.

Başta sadece Sanpark'ın geliştirmekte olduğu yazılım projelerinde kullanılan bir dil olan Modo, bilgisayar bilimine katkı sağlamak amacıyla tüm dünyadaki bilişim uzmanlarının kullanımına sunulmuştur. Modo dili ile ilgili detaylı bilgiye ve dil tanımına <http://www.modolanguage.org> adresinden ulaşılabilir.

www.sanpark.com



www.intest.com.tr

Gökalp URUL & Gökhan URUL
Kurucu Ortak



2014 yılında kurulan **Intest Teknoloji**, temel olarak elektronik ve yazılım sektörüne yönelik test otomasyon sistem ve ürünleri sunmaktadır. Türkiye'nin önde gelen teknoloji firmaları ile projeler yürüten Intest vizyonunu test otomasyon sistemleri konusunda lider firma olmak üzerine belirlemiştir. Hizmet verilen sektörlerin başında **Savunma Sanayi, Tüketici Elektronik, Yazılım ve Endüstriyel Otomasyon** gelmektedir. Şirketimiz referansları arasında **Aselsan, Karel, SAGEM (France), Arçelik** gibi sektörün lideri firmalar bulunmaktadır.

Bir ürünün yaşam döngüsünde yer alan tasarım ve üretim aşamalarında test safhası oldukça yüksek maliyetli bir adım olabilmektedir. Test maliyetlerini düşürmek ve doğrulama adımıyla yüksek kalite sağlamak için firmalar, testlerini otomatik ve insandan bağımsız hale getirmek istemektedir. Intest, elektronik ve yazılım sektöründeki firmaların gereksinimleri doğrultusunda test otomasyon sistemleri tasarlayarak, daha hızlı ve insandan bağımsız test sistem çözümleri sunmaktadır. Sistem çözümleri üreten Intest bünyesinde, yazılım, sistem ve donanım mühendislikleri gibi birçok farklı mühendislik disipliniyle bilgi birikimine sahip bir ekip yer almaktadır. Intest, farklı mühendislik alanlarını tek çatı altında toplayarak odak noktasını otomatik test sistemleri tasarımı ve üretimi alanına yönlendirmiştir.

Çözümlerimiz temel olarak 3 kategoride sunulmaktadır:

Test Mühendisliği Hizmetleri;

- ATE, TPS tasarımı
- ICT, FCT tasarımı
- Mekanik ve Kablaj

Ölçüm ve Kontrol Sistemleri;

- Gerçek zamanlı sistemler
- Hardware in the loop (HIL) tasarımı

Yazılım Test Hizmetleri;

- GUI Test otomasyonu
- Gömülü yazılım testi



Firmamız, test mühendisliği üzerine dünya lideri olan **National Instruments** Firması'nın "**Automated Test Systems**" alanında Türkiye'deki tek çözüm ortağıdır. Bu ortaklık sayesinde dünya üzerinde 700'den fazla firmanın içerisinde bulunduğu bir ağı içerisinde yer alarak müşterilerine çok geniş yelpazede çözümler sunabilmektedir. Ayrıca Türkiye'de test mühendisliği uzmanlık alanını, daha iyi tanıtabilmek ve geliştirebilmek için sosyal projeleri desteklemektedir.



Merthan ÖZTÜRK
Kurucu Ortak

Inofab, projelerinde merkeze kullanıcı deneyimini koyan, üretici ve pazarın ihtiyaçlarını da yorumlayarak, bu üç bileşen için optimum çözümler üretmeyi hedefleyen bir inovasyon firmasıdır.

Inofab, T.C. Sanayi Bakanlığı Teknogirişim desteğiyle Nisan 2014'te Ankara'da Bilkent CYBERPARK/Atölye bünyesinde kurulmuştur.

Bir elektronik mühendisi, bir bilgisayar mühendisi ve üç endüstriyel tasarımcıdan oluşan disiplinler arası ekibiyle "Inofab" kullanıcı ve pazar araştırmaları, ürün ve sistem çözümü geliştirme, prototip üretimi gibi süreçlerden geçerek inovatif proje çözümleri sunmayı amaçlamaktadır.

"İnsan odaklı tasarım" (Human Centered Design) ekip olarak, yaptığımız tüm projelerdeki temel yaklaşımımızdır. Gerçek problemlere çözüm ararken insan ihtiyaçlarını merkeze alarak, güçlü empatiler kurmaya gayret ederiz. Çözüm önerilerinin teknik olarak yapılabilir, iş modeli olarak ise sürdürülebilir olması da başarılı bir inovasyonu getirdiğine inandığımız unsurlardır. Firmalara kullanıcı deneyimi/ürün tasarımı ve mühendislik hizmetleri sunuyor ve "Human Centered Design" yaklaşımımızı paylaşıyoruz. Bunların yanında, odak projemiz olan **Spiro-plus** üzerine çalışmaktayız. Spiro-plus, KOAH ve astım gibi göğüs hastalıkları ile ilgili şikayeti olan tüm hastalara uygulanan, tanı ve takip süreçlerinde en temel test olan **"solunum fonksiyon testi"** üzerinedir. Testte aktif rol alan hastalar, zorlu nefes manevraları içeren bu testi anlamakta ve yapmaktaki

inofab
inovasyon fabrikası
www.inofab.com.tr
spiroplus

www.spiro-plus.com

zorlanmaktadır. Testin yanlış yapılması ciddi tanı problemlerine sebep olur. Geliştirilen ürün, testi yaptıran teknisyenin süreci daha kolay izah etmesini ve hastanın daha kolay koopere olmasını amaçlamaktadır.

Spiro-Plus, hasta tarafından anlaşılması zor olan solunum testini; herkesin tanıdık olduğu basit mum üfleme benzetmesini kullanarak yalınlaştırır. Üzerinde fiziksel etkileşim için LED mumlar bulunan, bilgisayar veya akıllı mobil cihazlara bağlı bir geri bildirimi ünitesi ile süreci görselleştirmesi ve hastaya anlaşılır geri bildirim sunması en ciddi inovatif yönüdür. Değiştirdiği hasta deneyimi ile Spiro-plus, testin değerlendirilebilirlik başarısını artırarak, tanı ve takip süreçlerinin maddi ve manevi problemlerini en aza çekecektir.

Klinik uygulamalar için çözüm sunan Spiro-Plus'ın yanında, Spiro-home seçeneği de kronik hastalar için gerekli ölçümlerini ve egzersizlerini evde yapma imkanı tanımaktadır. **Spiro-Home** aynı zamanda, astımlı ve KOAH'lı hastaların takip süreçlerini kolaylaştıran, doktoruyla veri paylaşımına izin veren mobil uygulama da içermektedir. Projemizi, göğüs hastalıkları alanında saygın **Türk Toraks Derneği** desteklemektedir. **Gazi Üniversitesi Tıp Fakültesi'**nden göğüs hastalıkları uzmanı **Prof. Dr. Kıvılcım Oğuzülgen** tıbbi danışmanlığımızı yürütmektedir.

2015 ortasında klinik çalışma, 2015 sonunda da sertifikasyon süreçlerini tamamlamayı hedeflediğimiz Spiro-plus ile medikal alanda "inofab" yaklaşımının özgünlüğünü ve başarısını ortaya koymak istiyoruz.

Başarının sırrı Ar-Ge'ye yatırım ve katma değerli hizmetlerde.

Karel, bundan 29 yıl önce, mühendis 3 kardeşin küçük sermaye ile ancak büyük bir idealle kurdukları bir Türk markası. Türkiye'de teknolojiye çok yüksek bedeller ödendiğini görerek, ülkemizdeki insan gücüne, ekonomik altyapıya ve burada daha iyisinin yapılabileceğine duyduğu inançla başarıyı yakalamış bir firma. Kuruluşundan itibaren Ar-Ge gücünü en önemli katma değer olarak gören ve bu yönde yatırım yapan Karel, 1400'ü aşkın çalışanıyla, sadece Türkiye'nin değil bölgenin de pazar lideri olmuş, öncü bir telekomünikasyon şirketi.

Zirveye çıkmak değil, orada kalmak önemli.

"Gerçek başarı zirveye çıkmak değil, elde edilen başarıyı sürdürülebilir kılmak. Türkiye sanayileşme sürecine çok geç girmiş bir ülke. Bu geçiş sürecinde kalıcı markalar yaratmak, özellikle bunu teknolojiye dayalı bir sektörde başarmak çok önemli. Karel'in başarısı, telekomünikasyon gibi büyük Ar-Ge gücüne ve yatırıma ihtiyaç duyulan, az gelişmiş ülkelerin kullanıcı olarak bile yer alamadığı bir sektörde, dünya devi üreticilerle rekabet edebilen, küresel ölçekte, istikrarlı büyüyen bir firma yaratmış olmasında."

Karel bu gün herhangi bir lisans veya know-how bağımlılığı olmayan, kendi mühendislik gücü ile tasarımdan üretime kadar tüm süreçleri kapsayan, uluslararası platformda rekabet eden bir marka. Sektörde Türkiye'nin en gelişmiş ve sistematiği Ar-Ge merkezlerinden birine sahip olan Karel, üretimden satış cirosunun yaklaşık % 10'unu her yıl Ar-Ge faaliyetlerine ayırıyor. "Bilişim sektöründe ayakta durabilmek ve büyüebilmek için vizyoner bir bakış açısına sahip olmak gerekiyor. Pazardaki fırsatları öngörebilmek ve bunun için gereken adımları zamanında atabilmek büyük önem taşıyor. Bu sektörde Ar-Ge'ye yatırım yapmadan, günü kurtaran kısa vadeli yatırımlarla başarıya ulaşmak mümkün değil. Sabırla ve azimle çalışmanız, insan kaynağına değer vermeniz ve bunu yaparken de inovasyonun önemine inanmanız gerekiyor. Karel olarak tüm yatırımlarımızı gelişen trendleri dikkate alarak yapıyor, ürün ve çözümlerimizi hedef kitlemizin gelecekteki ihtiyaçlarını öngörerek üretiyoruz."

Uçtan-uca entegre iletişim çözümleri.

Karel bugün her büyüklükteki işletmeye, başta IP temelli teknolojilere sahip, telefon santralleri, tümleşik iletişim çözümleri, çağrı merkezi ve çevre birimlerini geliştiriyor, üretiyor, yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda satış ve pazarlama faaliyetlerini yürütüyor.



Nurşen YILDIRIM
Pazarlama Direktörü

KAREL

"Son yıllarda girdiğimiz bir alan olan görüntülü iletişim ve güvenlik sistemleri, telekom sistemlerine entegre edilerek katma değeri yüksek çözümler sunabiliyoruz. "Makineler-arası-iletişim" olarak ifade edilen araç takip sistemi gibi M2M çözümleri geliştiriyoruz. Bunu da yeni teknolojilerle birleştirerek sunuyoruz. Bunun yanısıra telekom alanında anahtar teslim sistemler ve proje bazlı faaliyetler, savunma sanayine yönelik ürün ve çözümler diğer önemli faaliyet konularımız arasında yer alıyor. Uluslararası platformda hizmet verdiğimiz ve rekabetçi olduğumuz bir alan da elektronik kart tasarım ve üretimimiz. Bu alanda Airties ve TNet gibi lider markalarla da işbirliklerimiz mevcut."

30'dan fazla ülke Karel markasıyla tanıştı .

"Bugün sadece Türkiye'de 650 binden fazla işletme Karel PBX ürünlerini kullanıyor. 1990'lı yılların başında ihracata başlayan Karel, bugün 30'dan fazla ülkeye kendi markasıyla ihracat yapan telekomünikasyon alanında pazar lideri bir Türk markası. Karel bugün Avrupa'nın ilk 3, dünyanın ise ilk 15 PBX üreticisi konumunda. 2006 yılında halka arzını gerçekleştiren Brand-Finance'ın hazırladığı Türkiye'nin En Değerli 100 Markası' listesindeki 100 markadan biri olarak gösterilen Karel Türkiye'nin en büyük 1000 sanayi kuruluşundan da biri. Ayrıca Türk Patent Enstitüsü tarafından "tanınmış marka" kategorisinde yer alan değerli bir Türk markası."

Dünya Gazetesi

Bootcamp Turkey Finali 5 Şubat'ta İstanbul'da

ANKARA (DÜNYA) - Girişimcilik programı Bootcamp Turkey 2015'in finali 5 Şubat'ta İstanbul'da gerçekleştirilecek. Programa katılan katılımcılar, edindikleri bilgi birikimini 2 günlük bir kampta nihai ürüne dönüştürecek ve 5 Şubat'ta jüriye sunacak.

Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) ve Bilkent CYBERPARK ortaklığında, The University of Texas at Austin'ın Teknoloji Transfer Ofisi olarak faaliyet gösteren IC2 Institute'ün 30 yıllık deneyimi ile geliştirilen yoğun girişimcilik kampı Bootcamp Turkey 2015-Girişimcilik Kampı'nın finali 5 Şubat'ta İstanbul'da Point Hotel Taksim'de gerçekleşecek. Program ABD Dışişleri Bakanlığı Global Innovation through Science and Technology İnisiyatifi (GIST) tarafından da destekleniyor.

Akademik temelli bilginin ticarileştirilmesi amacını taşıyan 'Bootcamp Turkey 2015-Girişimcilik Kampı', akademisyenlere ve beraberinde çalışacak takım arkadaşlarına bilginin ticarileştirilmesi konusunda etkili bir metodoloji ve uluslararası ağlara erişim imkanı kazandırıyor. Başvurular arasından seçilen 20 ekip, yaklaşık 1 ay süren müşteri oluşturma, Kanvas iş modeli üzerinde çalışma ve mentor eşliğinde devam eden yoğun bir programı tamamladı.

Türkiye'de ilk defa uygulanan bu program ile metodik eğitimlerini online tamamlayan katılımcılar, edindikleri bilgi birikimini 2 günlük bir kampta nihai ürüne dönüştürecek ve ardından 5 Şubat'ta jüriye sunacak.



Vadi'den Bilkent'e



Ankara'dan Etiyopya'ya bilişim köprüsü



Bilkent Cyberpark'ta 26 firma da katılan Cyberpark Bilişim ve Telekomünikasyon (BİL-TEL) Kamerasi, 9-10 Mart tarihlerinde Etiyopya'nın başkenti Addis Ababa'da Etiyo-Türk İş Forumu düzenleyecek.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumunun başkanlığında ve BİL-TEL tarafından gerçekleştirilecek etkinlik tüm Tiranlara açık olacak. Forumla katılan katılımcılar Bilkent Cyberpark'tan bilgi alabilecek. Öte yandan Cyberpark yetkilileri, faaliyet öncesi pazarlamayı iş fırsatlarını tespit etmek amacıyla Addis Ababa'ya ziyaret etti. Heyet, İletişim ve Bilgi Teknolojileri Bakanlığı, Savunma Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı,



Etiyopya'ya bilişim çıkarması

Bilkent Cyberpark'ta 26 firma da katılan Cyberpark Bilişim ve Telekomünikasyon (BİL-TEL) Kamerasi, 9-10 Mart tarihlerinde Etiyopya'nın başkenti Addis Ababa'da Etiyo-Türk İş Forumu düzenleyecek. Öte yandan Cyberpark yetkilileri, faaliyet öncesi pazarlamayı iş fırsatlarını tespit etmek amacıyla Addis Ababa'ya ziyaret etti. Heyet, İletişim ve Bilgi Teknolojileri Bakanlığı, Savunma Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı,



Etiyopya'ya bilişim çıkarması



CYBERSPOT

TAKVİM

BİLKENT CYBERPARK

5 Haziran
İl. Kuluçka
Mezuniyet
Töreni

22-27 Haziran
CAP - Round 2
A.B.D.

30 Haziran
UTTP'nin
İçin Son
Başvuru Tarihi

Ders Zili
17 Eylül'de
çalıyor.

TEB
Start-Up Incubation
Level-Up Acceleration
Temmuz'da Başlıyor!

8 Haziran
TGBD
Akademi

(Teknopark Yönetimi Personeli
İçin Eğitim)

30 Haziran
Bootcamp
İçin Son
Başvuru Tarihi

Eğitimler
14 Eylül'de
Başlıyor

12 Haziran
“Kaynak Kodlarının
Korunması”
Semineri

"Aramıza hoşgeldiniz"

Firma: KÖSTEBEK TEKNOLOJİ
YAZILIM BİLİŞİM EĞİTİM
DANIŞMANLIK ARAŞTIRMA
GELİŞTİRME TİC. LTD. ŞTİ.
İletişim: Mustafa Mert Karadağlı
Sektör/faaliyet alanı:
Bilgisayar Programlama
Faaliyetleri

Firma: SEYFETTİN
UZUNÇAKMAK
İletişim: Seyfettin
UZUNÇAKMAK
Sektör/faaliyet alanı:
Avukatlık ve Hukuki
Danışmanlık Hizmetleri

Firma: SCOREBEYOND EĞİTİM
TEKNOLOJİLERİ A.Ş.
İletişim: Olcay AY
Sektör/faaliyet alanı:
Eğitim Teknolojileri - Konudan
Bağımsız Öğrenim ve
Ölçümleme Platformu (Domain-Agnostic Learning & Assessment Platform)

Firma: 3D METALURJİ ARAŞTIRMA
GELİŞTİRME MÜHENDİSLİK SANAYİ VE
TİCARET A.Ş.
İletişim: Mehmet Kaan ÖZER
Sektör/faaliyet alanı:
Endüstriyel Üretim - 3D Metal
Printing, Additive Manufacturing,
Lowcost-Titan-Alloys, Metal
Matrix Composites

Firma: METASOLID YAZILIM
İletişim: Osman Nuri OSMANLI
Sektör/faaliyet alanı:
Bilgi Teknolojileri, Yazılım,
Büyük Veri İşleme, Bulut
Bilişim, Mobil Teknolojiler,
Savunma Sanayi Teknolojileri

Firma: SMARTRONIC
İletişim: Ali Kemal YAYLACI
Sektör/faaliyet alanı:
Yazılım - Elektronik, GSM Teknolojisi ile
Çalışabilen Kablosuz Akıllı Ev Sistemi

Firma: ESEN SİSTEM
İletişim: Cem UĞUR
Sektör/faaliyet alanı:
Bilgisayar Programlama
Faaliyetleri; Sistem, Veri
Tabanı, Network, Web Sayfası
ve benzeri yazılımları ile
müşteriye özel yazılımların
kodlanması

Firma: BİVENT YAZILIM
İletişim: Haluk SAFİ
Sektör/faaliyet alanı:
Yazılım - Elektronik Belge
Yönetim Sistemi, Doğal Dil
İşleme, Makine Öğrenmesi

Firma: SMARTRONIC
ELEKTRONİK YAZILIM
DANIŞMANLIK SANAYİ VE
TİCARET LTD. ŞTİ.
İletişim: Ali Kemal YAYLACI
Sektör/faaliyet alanı:
Yazılım - Elektronik, GSM
Teknolojisi ile Çalışabilen
Kablosuz Akıllı Ev Sistemi

Firma: PEGASUS
İletişim: Cengiz TURGAY
Sektör/faaliyet alanı:
Elektronik Teknolojileri,
Bilgi İşlem Enformasyon -
Mühendislik, Danışmanlık,
Enformasyon Sistemleri

Firma: DECE YAZILIM
İletişim: Serdar AK
Sektör/faaliyet alanı: Yazılım
Geliştirme - sCOIN, Konumsal
İçerik Entegratörü

Firma: MIL YAZILIM
İletişim: Kaan YENİÇERİOĞLU
Sektör/faaliyet alanı: Yazılım -
3D Sanal Üniversite - İş Oyunları

Firma: FDN SOFT
İletişim: Harun FİDAN
Sektör/faaliyet alanı:
Yazılım - Havayolu Firmaları
İçin Rakip Analiz Sorgulama
ve Raporlama Sisteminin
Geliştirilmesi

Güzel lezzetler, keyifli markalar Bilkent Station'da.



Markalarımız

BIG CHEFS STUDIO
BİLKENT ÇİÇEK EVİ
BİS
BUN DESIGN
BUTCHA
COFFEEMANIA
CAKE ME
COCCINELLA

COZINHA KAFES FIRIN
DELİ YENGEÇ
DUBLE DÖNER
JOLLY TUR
KEFFÇE
MADO
MICKEY'S BURGER
MICKEY'S COOKIES

MIDPOINT
OTANTİK
PIZZA IL FORNO
QUICK CHINA
QUICK WINE
ŞENÇAM KÖFTECİSİ
VERY CUPCAKE
WATSONS

Keyifli yolculuklar Bilkent Station'a.
Bilkent Station, Bilkent Center'da. Artık herkes burada.

**BİLKENT
STATION**
"Herkes burada"

BİLKENTCENTER

www.bilkentstation.com.tr
0312 266 05 16

BilkentStation
f t i p



BİLKENT CYBERPARK

Telefon +90 312 265 00 40

Faks +90 312 265 00 48

E-mail info@CYBERPARK.com.tr

Adres CYBERPARK, Cyberplaza No:4/B
Kat 1, Bilkent 06800 ANKARA